

Георги Гецов, генерален представител на „Алианц България Холдинг“ - Враца

ОЧАКВАМЕ ОТЛИЧНИ РЕЗУЛТАТИ ОТ ВСИЧКИ ПРОДУКТИ, КОИТО ПРЕДЛАГАМЕ

Г-н Гецов, Генералното представителство, което ръководите, навърши 15 години. Как започнахте дейността си в застраховането, от кого се учехте, какви бяха първите ви успехи, неуспехи и проблеми?

- Започнах работа в ЗПАД „България“ на 1 септември 1992 г., като основах Главно представителство в град Враца. Отначало започнах сам в един скромен офис, но впоследствие започнах да набирам агенти и служители и да ги обучавам. В първите години на прехода беше много трудно. Бяхме едно от първите частни дружества във Враца и трябваше да се преборим с монопола на ДЗИ. Трудно беше да накараме хората да ни се доверят - да поверят и застраховат имуществото си при нас. Пускаха се всевъзможни слухове за нашата платежоспособност, структура и други подобни. Постепенно хората започнаха да ни се доверяват. Първите ни клиенти бяха собственици на частни фирми, които стартираха тогава. Гражданите също вече ни се доверяваха. И ето че започнахме да регистрираме и първите щети. Стремяхме се да ги изплащаме в най-кратки срокове и така оправдавахме доверието към нас на все повече клиенти.

През 1993 г. започнахме успешно да предлагаме продукти и от животозастраховането. А през 1994 г. бяхме едни от първите, които предлагаша допълнително доброволно пенсионно осигуряване.

През есента на 1996 г. влязохме в нов модерен офис, собственост на ЗПАД „България“. Започнахме да предлагаме и банкови услуги на нашите клиенти и през 2001 г. открихме клон на ТБ „Алианц“ и вече имаме възможността да предлагаме пълна гама от услуги - застрахователни, осигурителни и банкови.

Сега работим в нов съвременен офис, който бе официално открит на 25 септември 2007 г. Тук разполагаме с прекрасни условия за обслужване на нашите клиенти.

- Какво представлява в момента представителството като структура и екип?

- В момента Главно представителство на „Алианц България Холдинг“ - град Враца, има следната структура: Главно представителство в град Враца, представителство в град Бяла Слатина и офис в град Козлодуй.

Холдингът има модерен офис на територията на АЕЦ „Козлодуй“. Също така предстои откриване на нов офис в град Козлодуй. В нашите офиси се предлагат всички лицензирани от холдинга продукти. А на територията на Мездра, Роман, Кнежа и Хайредин работят наши застрахователни съветници.

- В момента се подготвят съществени промени в Кодекса за застраховането. Какво е мнението ви за тях, особено по отношение на Безпечителния фонд, регресните искове, срочността на вноските по задължителната застраховка „Гражданска отговорност“?

- В проекта за изменение на КЗ се предвижда създаването на Фонд за обезпечаване на застрахователни вземания, или т. нар. Безпечителен фонд. Предвижда се фондът да гарантира до определен размер вземанията на физическите лица, юридическите лица с нестопанска цел и търговците, които представляват малки и големи предприятия, произтичащи от задължителна застраховка „Гражданска отговорност“ на автомобилистите или застраховка „Зло-



полука“, „Заболяване“ или застраховка по раздел I от приложение №1 към КЗ - най-общо казано - различни видове животозастраховки. Вземанията ще се гарантират при несъстоятелност на застраховател със седалище в Република България или на застраховател от трета държава, който е регистрирал клон по Търговския закон в Република България. Предвижда се фондът да се финансира основно от застрахователите, които са лицензирани да предлагат посочените застраховки, като правят вноски във фонда в определени от закона размери.

Считам, че такъв фонд на начало не е необходим. Той не съществува като изискване в европейските директиви по застраховане.

В задължителните нормативи на ЕС интересите на потребителите на застрахователни услуги са гарантирани чрез стриктни регулации в областта на изисква-



нията към капитала, гаранцията на платежоспособност и застрахователните резерви на застрахователите, ефективно прилагани чрез изключително строг държавен застрахователен надзор.

Създаването на такъв фонд неминуемо ще повиши цената на бизнеса, което ще намери директно отражение върху цените на застраховките и оттам - върху потребителите, за които и в настоящия момент застраховането не е услуга, която всеки, който има застрахователна нужда, може да си позволи. По такъв начин създаването на фонда в крайна сметка ще влоши положението на потребителите, вместо да постигне по-добра потребителска защита.

Фондът трябва във всички слу-

чите си права към виновния за вредите водач. Предвижда се застрахователят, който е заплатил обезщетение по застраховка „Автокаска“, да има право да търси обратно платено обезщетение от виновния водач само ако той няма валидна задължителна застраховка „Гражданска отговорност“ на автомобилистите или ако неговият застраховател по тази застраховка е отказал плащане.

Роген е на 3 май 1951 г. във Враца. Основно и средно образование завършва в родния си град, а през 1976 г. - Висшия финансово-стопански институт в Свищов (днес СА „Д. А. Ценов“), специалност „Застрахователно дело“.

От 1976 г. до 1979 г. работи в областта на леката промишленост, от 1979 г. до 1981 г. - в здравеопазването, а от 1981 г. до 1987 г. - в системата на Централния кооперативен съюз.

През 1987 г. постъпва на работа в ДЗИ - Враца, като директор на Градския клон, впоследствие става главен специалист по „Лично застраховане“ в Окръжния клон на ДЗИ - Враца.

На 1 септември 1992 г. оглавява клона на ЗПАД „България“ във Враца. В момента е генерален представител на „Алианц България Холдинг“ АД за област Враца.

Женен е, съпругата му също работи в „Алианц“. Има двама синове, дъщеря и внук.

чаи да гарантира само вземанията към застрахователи, за които са възникнали съответните условия след влизането на измененията на закона

Преди всичко това представлява безпрецедентно отстъпление от традиционно установения в българското право принцип, според който

лице добросъвестно се е погрижило да застрахова автомобила си със застраховка „Автокаска“. При продължаващия ръст на ПТП в страната, причиняващ все по-големи вреди, приемането на подобен закон ще подкопае съществуващата законодателна тенденция към възпиране на опасното поведение на пътя.

С оглед целите, които стоят пред страната ни като държава членка на ЕС, а именно - да се постигне стопроцентово обхващане на регистрираните МПС от задължителната застраховка „Гражданска отговорност“ на автомобилистите, следва да не съществува законова възможност за разсрочено плащане на вноските по тази застраховка. Обратното означава голям брой прекратени застраховки поради неплащане на поредна вноска и оттам - опасно голям брой незастраховани МПС. Това противоречи на задълженията ни на държава членка. Освен това прехвърля голям брой плащания към Гаранционния фонд, което натоварва финансово хората, които добросъвестно са се застраховали. Не на последно място за някои видове щети това оставя пострадалите при ПТП без възможност да получат обезщетение, например в някои случаи на ПТП, причинено от неизвестно МПС, когато са нанесени само имуществени щети.

- Какво е становището ви за създаването на кастрофичен пул, каквото се подготвя от инициативна група, която в някаква степен изолира българските застрахователи?

- Създаването на такъв пул ще бъде полезно, но при стриктното спазване на доброволността при застраховането и при избор на застраховател.

- Какви резултати постигнахте през миналата година и какви са очакванията ви за настоящата, има ли предвид постигнатото до момента?

- През миналата година постигнахме сравнително добри резултати, особено в областта на допълнителното доброволно пенсионно осигуряване, където сме сред лидерите в нашата система. Имаше много добри премийни приходи в автомобилното застраховане - „Гражданска отговорност“, „Зелена карта“ и застраховки „Каско“. По-скромни бяха нашите резултати в животозастраховането. През тази година очакваме отлични резултати в допълнителното доброволно пенсионно осигуряване - прирастът ни от лични вноски ще бъде 300 000-400 000 лева спрямо миналата година.

Очертават се много добри резултати и при животозастраховането. Там също ще отчетем много добър прираст спрямо миналата година. Радостното е, че повишаването на приходите идва от вноски с дългосрочен характер по смесени застраховки „Живот“.

Също много добри резултати се очакват и от застраховка „Каско“.

Въпросите зададе СЛАВИМИР ГЕНЧЕВ

