

# АКТЮЕРСКАТА ПРОФЕСИЯ - С НАРАСТВАЩО ПРИЗНАНИЕ У НАС И В ЧУЖБИНА

● **Българското актюерско дружество стана пълноправен член на Международната актюерска асоциация**

**К**акто в „Застраховател прес“ пише в предния си брой, Българското актюерско дружество (БАД) проведе на 5 и 6 ноември 2007 г. в София курс-обучение на тема „Професионализъм и професионални стандарти“. Курсът бе част от унифицираната Програма за обучение на актюери на Международната актюерска асоциация (МАА), както и част от професионалните актюерски изпити от учебната програма на БАД.

Целта на обучението бе да се покрият темите от задължителното съдържание на програмата, сред които са: отговорности и компетенции на актюера; образование и продължаващо професионално обучение; кодекс за поведение в актюерската професия и гисциплинарен процес; професионални актюерски стандарти, използвани в практиката; законовата роля на актюера съгласно местното и международното законодателство; професионалната роля на актюера в общото и животозастраховането, пенсионното и здравното осигуряване и в други сфери, където се изготвят актюерски експертизи.

Курсът бе предназначен за актюери и лица, обучаващи се за актюери. Съгласно устава и приетите от Общото събрание квалификационни изисквания, този последен модул е неразделна част от професионалните изисквания за пълноправно квалифицирано членство в БАД.

Лектор на курса бе **Мартин Балер**, квалифициран актюер, член на немското актюерско дружество и на борда на Европейската актюерска академия.

На 6 ноември вечерта в зала „Сити“ на „Бест Уестърн Сити хотел“ на церемония, умело водена от **Татьяна Битунска** - член на УС на БАД, официално бяха връчени дипломи на актюерите, успешно завършили курса по професионална актюерска квалификация; след тържествената част се състоя изискан коктейл, организиран по повод дипломирането на издръжалите курса и акредитирането на БАД като пълноправен член на МАА.

На събитието присъстваха, освен участниците в семинара и организаторите, много гости, сред които **Мария Христова** - представител на КФН, **Христина Митрева** - главен актюер на НОИ, **Никола Абаджиев** - председател на БАДДПО, **Теменуга Ненова** и **Максим Сираков** - представители на „Алианц България Холдинг“, **Йордан Генчев** - представител на „Еврохолд“, **Надежда Вънтова** - представител на ЗК „УНИКА Живот“, и други.

Приветствия към 14-те актюери, успешно завършили курса, и по повод приемането на БАД в МАА поднесоха г-н Абаджиев от името на БАДДПО (в приветствието си г-н Абаджиев изтъква, че без добри актюери не би могло да бъде създаден и да се развива успешно



и западър българският пенсионен модел), г-жа **Митрева** от името на председателя на НОИ **Йордан Христосков** (г-жа Митрева връчи на председателката на БАД **Снежана Костова** и почетен плакет на НОИ, който се дава в редки случаи на личности и институции с изключителни заслуги).

Г-жа Костова поздрави всички с двете големи събития и направи кратка историческа ретроспекция за възникването и дейността на БАД като професионална структура от 1993 г. до днес, когато тя е вече действителен член на най-авторитетната международна браншова организация. Г-жа Костова съобщи също така, че в момента в образователната система на БАД се



при получават международно признание за положените усилия, обобщи г-жа Костова.

**Ваня Петрова** - директор и отговорен актюер в ЗК „УНИКА“ АД, благодари от името на дипломираниците за присъствието на представителите на КФН, НОИ, АБЗ, БАДДПО и АЛДДЗО, на брокерите и на медиите, уважили „нашия най-голям и значим празник от последните



тате Комисията за финансов надзор. При нас се качва и средната застрахователна сума, и средната продължителност на животозастраховките. Клиентите наистина ста-

наха по-компетентни и интелигентни и си търсят същото. Нормалните суми на животозастраховките вече са 10-20-30 хиляди. Има, разбира се, и богати хора, които си правят застраховки за милиони. Но 100-200 хиляди лева са една нормална сума.

Според официалната статистика българското население разполага с 26 милиарда лева. Повечето от тези пари са в банкови депозити. Има вложения във взаимните фондове, в застраховки „Живот“. Българинът обикновено притежава къщата, в която живее, а много хора притежават и по няколко апартамента.

Когато човек надделее над хляба и успее да върже ежедневния баланс, трябва да помисли за застраховка



отново с много усилия, напрежение, лично време, но и с питбулска мотивация сме сие, преките участници в Програмата. Но има и трета страна, това са вие, всички представители на бизнеса. Благодаря ви, че ни подкрепихте, когато стартирахме, подкрепяхте през всичките четири

години, подкрепяте ни в момента и от името на всички най-искрено и дълбоко ви моля да продължите да ни подкрепяте. Защото ние сме вашите актюери. Защото след като вие видяхте в нас потенциал, именно вие ни осигурихте качествено дълготрайно обучение, инвестирахте средства и време, оценивайки сложността на едно осеммодулно международно признато обучение, завършващо с осем изпита. И макар учението и обучението да са лична кауза, ние не бихме могли без вас и тук специално искам да подчертая важността на факта, че вие ни давате възможност не само да се квалифицираме, но и да работим като актюери. Поради това считам, че настоящите два повода да се поздравим стават вече съвместни - актюерите поотделно като личности и професионалисти и като цяло чрез едно професионално сдружение извървяха дълъг път - напред има още по-дълъг и отговорен. Но ние го извървяхме заради вас, представители на бизнеса, и заедно с вас, включително с подкрепата на вашите браншови асоциации АБЗ и БАДДПО. Благодарим ви и най-искрено искаме да останем заедно и в бъдеще“, завърши приветствието си г-жа Петрова.

Дипломите на успешно завършилите курса връчи лично г-н Балер.

**СЛАВИМИР ГЕНЧЕВ**  
*Снимки*  
**МИШЕЛ ГЕРОН**

**Максим Сираков, първи изпълнителен вице-президент на „Алианц България Холдинг“ АД**

## ХОРАТА ТРЯБВА ДА ПОМНЯТ УРОКА НА ПИРАМИДИТЕ

Бих посъветвал хората, когато решават да инвестират в недвижим имот, да го свързват не само с инвестицията, но и с живота си. В България много хора живеят в собствени жилища. На всяко такова жилище може да бъде погледнато и като на инвестиция. Ако то е поддържано добре, цената му ще

расте. След време, когато децата попаснат, възрастните родители могат да го продадат и да се пренесат в по-малко, за да получат допълнителен доход. Но пак трябва да се внимава. Хората не трябва да се хвърлят на фирмите, които предлагат някакви супер продукти, защото те може да се окажат не съвсем законни.

- През последните години увеличава ли се броят на българите, които инвестират сериозни суми в животозастраховки? Повишава ли се средната застрахователна сума и с какви темпове?

- За целия пазар трябва да попи-

тате Комисията за финансово надзор. При нас се качва и средната застрахователна сума, и средната продължителност на животозастраховките. Клиентите наистина ста-

наха по-компетентни и интелигентни и си търсят същото. Нормалните суми на животозастраховките вече са 10-20-30 хиляди. Има, разбира се, и богати хора, които си правят застраховки за милиони. Но 100-200 хиляди лева са една нормална сума.

Според официалната статистика българското население разполага с 26 милиарда лева. Повечето от тези пари са в банкови депозити. Има вложения във взаимните фондове, в застраховки „Живот“. Българинът обикновено притежава къщата, в която живее, а много хора притежават и по няколко апартамента.

Когато човек надделее над хляба и успее да върже ежедневния баланс, трябва да помисли за застраховка

- да построи фабрика и да произвежда някакъв продукт, който го няма на пазара и се търси. Да основаш предприятие обаче е и най-рисково. Малко хора го правят. В България този бизнес куца. Всеки иска да инвестира във финансови продукти, където да спечели пари, без той лично да се труди.

- **Това на мързел ли се дължи?**

- Да, може да се каже, че е вид мързел. Но все пак най-богатите хора са тези, които са построили фабрика или са основали фирма. Които създават истински бизнес, а не инвестираят във финансови продукти, за да чакат високи лихви.

- Но българският пазар в момента е пренаситен с всякакви стоки. Трудно е да се намери свободна ниша.

- Не бих казал, че пазарът е пренаситен, въпреки че на него има всичко. По-голямата част от стоките са вноски, дори повечето плодове и зеленчуци. Най-много ще спечели този, който инвестира в производството на български продукти, които конкурират вносните и ги изместят. Именно това има липса. Затова дефицитът по търговската сметка на България е огромен и това е най-опасното за държавата сега.

**Разговора води  
ЙОАННА СТЕФАНОВА**