

# РЕКОРДНИ РЕЗУЛТАТИ ЗА 2007 Г. НА „АЛИАНЦ“ ВЪПРЕКИ КАТАКЛИЗМИТЕ НА СВЕТОВНИЯ ФИНАНСОВ ПАЗАР

„Алианц Груп“ приключи 2007 година с 8 милиарда евро нетна печалба, което представлява ръст с 13.5%, в сравнение с 2006 г. (Оперативната печалба достигна 10.9 млрд. евро). Покачване от 45% на раздавания дивидент, или близо 5.5 евро за акция, ще бъде предложен на Годишната среща на акционерите.

Финансовата 2007 г. беше поредната успешна година за „Алианц Груп“. На базата на предварителните резултати групата успя да повиши приходите, оперативната и нетната печалба в сравнение с предходната година въпреки тежкото състояние на финансия пазар през втората половина на периода.

Всички бизнес линии допринесоха за успешния резултат. Както животозастраховането, така и в здравното осигуряване, а също и в сегмента на управление на активи, оперативната печалба за „Алианц“ е значителна. Общите приходи на групата през отминалата година са в размер на 102.6 млрд. евро при 101.1 млрд. евро през предходната 2006 година.

Оперативната печалба през 2007 г. се изкачи с 9% и достигна 10.9 млрд. евро в сравнение с по-благоприятната по отношение на природни катализми 2006 г., когато печалбата на „Алианц Груп“ беше в размер на 10.0 млрд. евро. За 2007 г. нетната печалба бележи ръст от 13.5% - от 7 млрд. за 2006 на 8 млрд. евро за 2007 г. Стойността на ценните книжа в групата в размер на 48 млрд. евро отново запази високи нива, при стойност от 50 млрд. евро през 2006 г. Броят на клиентите в световен мащаб се увеличи със 7% и нарасна от 75 милиона на 80 милиона души.

Майкъл Дикман



Майкъл Дикман, председател на Съвета на директорите на Allianz SE, отбелзя: „Въпреки предизвикателства, пред които бяхме поставени през 2007 г., успяхме да продължим да подобряваме нашата оперативна ефективност и печеливш растеж и същевременно да отчетем рекордни резултати. Благодарение на добрата диверсификация на бизнес дейности на групата ние бяхме по-малко уязвими от сътресенията и процесите в отделни пазари и сегменти“.

## ОБЩО ЗАСТРАХОВАНЕ

В общото застраховане премийният приход се увеличи до 43.7 млрд. евро при стойност 44.3 млрд. евро за предходната година. Опера-

тивната печалба в размер на 6.3 млрд. евро запази миналогодишното ниво. Сътношението премиен приход - платени обезщетения се е увеличило в сравнение с миналогодишния период, достигайки 93.6%, при 92.9% за 2006 г., и остава под границата от 94%

и здравното осигуряване оперативната печалба през изтеклия период е нараснала до рекордните 3 млрд. евро при 2.6 млрд. за 2006 г. Висок премиен приход за 2007 г. е отбелзан в Германия, Франция и Италия. В Тихоокеанския регион и Азия, както и в страните от Средна и Източна Европа, приходите са нараснали почти с 27% в сравнение с 2006 г.

„Ние успяхме да постигнем изключителен прогрес в животозастраховането и за трета поредна година оперативните печалби в този сегмент се увеличават средно с 20% годишно. Съобразявайки се с тези реалности, ние очакваме и още по-добри резултати в бъдеще“, подчертава Хелмут Перлет.

## БАНКОВО ДЕЛО

Дрезденер банк отчита оперативна печалба за 2007 г. в размер на 730 млн. евро при 1.4 милиарда за 2006 г. Всички банкови отдели имат добро представяне с изключение на част от бизнеса, свързан с инвестиционното банкиране, повлиян от сътресенията на кредитните пазари. Рекордни спадове от 1.3 милиарда евро в пазарните показатели са отписани от търговските книжа на инвестиционната банка. В резултат на това 89% от отношението приходи-разходи за 2007 г. е ясно повлияно в сравнение с това от 2006 г., което е 79%.

„Ние се фокусираме върху бългосрочно изграждане на бизнеса и създаване на стойност и сме убедени, че нашият банков сегмент ще изпълни това изискване“, каза д-р Хелмут Перлет.

## УПРАВЛЕНИЕ НА АКТИВИ

При управлението на активи в продължение на няколко години се наблюдава положително развитие. Благоприятните резултати в този сегмент се дължат и на предлагането на иновативни продукти, които привличат повече клиенти. В резултат на всичко това оперативната печалба нараства от 1.29 млрд. евро за 2006 г. до 1.36 млрд. евро за 2007 г. Капиталовите активи, привлечени в „Алианц“, са се увеличили с 1 милиард евро - от 764 млрд. евро към края на 2006 г. до 765 млрд. евро към края на 2007 г.

## ДИВИДЕНТИ

Ръководството на „Алианц“ ще предложи на Надзорния съвет на „Алианц СЕ“ да бъде увеличен разпределеният дивидент с 45% от 3.80 евро на 5.50 евро на акция.

„За четвърта поредна година ние увеличаваме дивидентите и показваме, че изпълняваме поетите ангажименти и обещания - сподели Майкъл Дикман. - Ако бъде одобрено предложението на общата годишна среща на акционерите, това ще бъде важна крачка на изравняване на коефициента на изплатените дивиденти на пазара.“

## ПЕРСПЕКТИВИ

„През 2007 г. ние постигнахме висококачествени резултати въпреки нестабилната обстановка на финансовите пазари, което демонстрира нашата значителна и стабилна доходност. „Алианц“ е достатъчно добре позициониран, за да се справя с предизвикателствата на 2008 година и да постигне своите средносрочни цели“, каза в заключение Майкъл Дикман.

# КОМПАНИИТЕ НА „АЛИАНЦ“ В ЦИЕ УВЕЛИЧИХА СВОИТЕ КЛИЕНТИ НА 19 МИЛИОНА ДУШИ

Финансовата 2007 г. беше поредната успешна година за „Алианц“ в Централна и Източна Европа.

Компанията продължи успешно курса си към растеж.

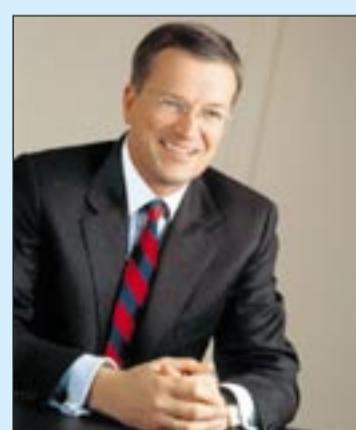
Записаната бруто премия в общото застраховане, както и в животозастраховането и здравното осигуряване, нарасна с 21% от 3,34 млрд. евро през 2006 г. на 4,03 млрд. през 2007 г.

Всички страни от Централна и Източна Европа допринесоха за успешния резултат.

„Отново искаме да подчертаем ръста спрямо миналата година и да затвърдим нашата лидерска позиция сред международните застрахователни компании в този много важен динамично развиващ се регион“, коментира Вернер Цеделиус, член на борда на директорите на Allianz SE.

## ЖИВОТОЗАСТРАХОВАНЕ И ЗДРАВНО ОСИГУРЯВАНЕ

Животозастраховането отчита отлично ниво на премиите за над 1 млрд. евро през 2007 г., нарастващи с 24% при 836 млн. евро събрани премии



Вернер Цеделиус

през 2006 г. Това представлява ръст в двуцифрен размер средно за всички страни от региона. Освен добрите резултати на „Алианц“ в Словения, „Алианц Полша“ отново допринесе в голяма степен за този успех. „Алианц Полша“ отбелзяла увеличение на премиите спрямо 2006 г. с 64 млн. евро, достигайки 431 млн. евро през 2007 г. Това положително развитие се дължи на разработените от „Алианц Полша“ през последните години разнообразни канали на продажби.

- Отлични резултати през 2007 година
- Приходите надхвърлят 4 млрд. евро в Казахстан
- Успешно влизане на пазара

ли на продажба.

## ОБЩО ЗАСТРАХОВАНЕ

Брутният премиен приход по общо застраховане бележи ръст от 19% - от 2,5 млрд. евро през 2006 г. до 3 млрд. евро през 2007 г. Особено компаниите на „Алианц“ в Русия и Полша допринесоха за постигнатото на този резултат. „Алианц Русия“ отбелзяла ръст на брутния премиен приход с 263 млн. евро, записвайки 913 млн. евро за 2007 г.

Придобиването на руското застрахователно дружество „Прогрес - Гарант“ допринесе със 130 млн. евро към резултатите на компанията. „Алианц Полша“ увеличи премиения си приход с 30% - от 283 млн. евро през 2006 на 367 млн. евро през 2007 г. Като причина за добриите продажби резултати можем да посочим както агентската мрежа, така и дилърския канал на продажби.

Брутният премиен приход на

„Алианц България“ през 2007 г. е 270 млн. лв. От тях по общо застраховане премииният приход е в размер на 202 млн. лв. Отчените резултати поставят „Алианц България“ на първо място на българския застрахователен пазар.

През февруари 2007 г. „Алианц“ пое мажоритарния пакет на РОСНО. Компанията е един от най-големите застрахователи в Русия. През септември 2007 г. „Алианц“ влезе на Казахстанския застрахователен пазар, придобивайки 100% от акциите на ATF-Polis. „Макар и нова за семейството на „Алианц“, тази компания е добре позиционирана на динамично развиващия се казахстански пазар“, уточни Вернер Цеделиус.

## УПРАВЛЕНИЕ НА АКТИВИ

В много от страните на Централна и Източна Европа „Алианц“ се утвърди като лидер на пазара по пенсионно осигу

рояне. На фона на провеждащите се пенсионни реформи в много от страните в региона „Алианц“ доказва своите преимущества, предоставящи на клиентите атрактивни продукти при динамично развиващата се пазарна обстановка.

През последните години Румъния въведе така наречения „втори стълб“ в пенсионно-сигурителната си система. Allianz Tiriac Private Pension фонд зае повече от 25% пазарен дял, обслужвайки над 1 милион клиента.

„Навлизайки на пазарите в Централна и Източна Европа в един много ранен стадий на развитие, ние се чувстваме добре подгответи да изпълняваме обещанието си да сме най-доверен гоставчик на финансово услуги за нашите клиенти, сътрудници и партньори“, коментира Вернер Цеделиус бизнес перспективите на района.