

## 8 години „Граве България Животозастраховане“ АД

Николай Логофетов, изпълнителен директор на „Граве България Животозастраховане“ АД и на „Граве България Общо застраховане“ ЕАД, пред в. „Застраховател прес“

# НАСЛЕДНИЦИ СМЕ НА БОГАТИ ТРАДИЦИИ И РАЗВИВАМЕ СЪВРЕМЕННА ЕВРОПЕЙСКА ПО СЪДЪРЖАНИЕ ЗАСТРАХОВАТЕЛНА ДЕЙНОСТ

- Според предварителната информация, която в. „Застраховател прес“ получи неотдавна, вие сте вече изпълнителен директор на две застрахователни дружества с името „Граве“ и ние за първи път в този брой на вестника обявяваме официално тази новина. Разбрахме още, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март. Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март. Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

Хайде да ни кажете няколко думи във връзка с тази новина, че и второто дружество е стартирало своята дейност от началото на март.

- Новото дружество стартира съвсем отскоро и все пак какво вече направихте и какво предлагате на първо време?

- Стартирахме с продуктите „Домашно имущество“, „Застраховка на сгради“ и „Застраховка на етажна собственост“, тоест на апартаменти, както и „Гражданска отговорност“ към тях. Разбира се, тук се включват и допълнително застраховките „Земетресение“, „Наводнение“, „Природни бедствия“ и всичко останало. Има два основни пакета, които предлагаме: единият е базов, а другият е разширен или ТОП покритие. Самите наименования показват, че в единия пакет има по-малко покрития, а в другия е включено на практика всичко, което предлагаме, с цел всеобхватна защита.

- Значи вие не акцентувате и не се хвърляте, така да се изразя, изведнъж и главно на автомобилното застраховане и по този начин правите своя продуктов портфейл много по-различен от тези на редица други застрахователни дружества?

- Знам, че това е най-апетитната част от застрахователния пазар и че той гарантира премиите приходи на не малко дружества на българския застрахователен пазар. Истината е, че „Каско“ и „Гражданска отговорност“ са основните застраховки за тях и вероятно ще дойде време и ние да започнем да ги предлагаме на клиентите. Но това няма да е непременно и на всяка цена. И те няма да са сред нашите приоритетни застраховки.

- А сега, за да не „ревнува“ по-старият брат - животозастрахователното ви дружество „Граве България“, ще ви помоля да се спрете накратко на неговата дейност през 2007 година, като се позовете на резултати от основните му показатели.

- Благодарение на усилията на екипа ни през 2007 година постигнахме значителен ръст от 35%. Ние смятаме, че изминалата година бе успешна за нас както по отношение на премиения приход, така и на увеличението на застрахователната сума и на броя на заключените договори. Имаме значително увеличение и на финансовия резултат - печалбата на дружеството е нараснала над два пъти спрямо 2006 година. Изтеклата година беше успешна и по отношение на изграждането на собствените ни структури, с откриването на нови офиси, развитието на клоновата ни мрежа, в резултат на което разполагаме вече с 9 дирекции в цялата страна.

С включването на общото застраховане в цялостната ни



застрахователна дейност вярвам, че интересът към „Граве България“ ще стане още по-голям, което ще доведе до откритието на нови офиси и дирекции, които ще предлагат многообразни продукти на нашите клиенти и така ще задолжат напълно техните изисквания. Те вече ще имат възможност да ползват и продуктите на „Граве България“, на което са поверили живота си.

- На семинара на „Евролайф България“ във Варна вие обявихте своя нова програма и представихте новия си продукт „Застраховка при доживяване, при настъпване на тежко заболяване и случай на смърт“ с две допълнения към него. Запознайте, ако обичате, накратко и нашите читатели с тази застраховка, която явно е оригинална, много интересна и най-вече полезна за клиентите ви.

- Това е може би продуктът, който има най-голям дял от продажбите на наши застраховки в момента. Той е относително нов и се приема добре от клиентите ни. Характерното за него е, че освен рисковете, които се поемат от класическите застраховки „Живот“ или по-скоро покритията, които предлагат, именно при доживяване на срока на изтичане на застраховката клиентът да получи своята застрахователна сума плюс доходност. Или при фатален край по време на застраховката него-

вите наследници или близки да получат застрахователната сума плюс доходността. Към тези две основни покрития, които са характерни за този вид застраховки, се прибавя още едно, доста значимо - покриват се 9 тежки заболявания. При диагностициране се изплаща пълният размер на застрахователната сума до момента на събитието, което има за цел клиентът да осигури за себе си и едно по-добро обслужване при нужда от болнична помощ. Тя трябва да е на ниво от добри специалисти и може да се ползва в български и чуждестранни болници по негов избор. С тази финансовата възможност той е в състояние да направи най-доброто за своето здраве по най-добрия начин. По своето естество тези заболявания са много тежки, но много от тях вече са лечими или могат да бъдат повлияни в голяма степен със съвременната техника и медицина. Тук именно е жизнено важна необходимостта тези средства и доброто бързо начало на лечението да доведат до най-доброто лечение на клиента. По такъв начин и повлияването върху тези тежки заболявания е на най-доброто равнище, а в много случаи клиентите биват излекувани напълно. Става дума за лечение на инфаркт, инсулт, байпас, трансплантация на органи, ослепяване, увреждане функциите на бъбреците, множествена склероза. Това са все тежки

състояния и тежки заболявания, които налагат специализирана медицинска помощ.

И още - това, което ни накарва да предложим този продукт на пазара, е високият риск, на който е изложен българинът по отношение на много от тези заболявания. За съжаление ние сме на едно от челните места в света по случаи от инфаркт, инсулт, сърдечно-съдови заболявания, рак, което също се включва като покритие към тази застраховка. Това, разбира се, се дължи на вредната среда, на недотам добрия начин на живот, на лоши храни и напитки, на тютюнопушене и на недобрата физическа активност на българите. Но, така или иначе, ние се надяваме тази тенденция да се подобри през годините, тъй като целта на застрахователните компании не е да влизат в най-рисковите райони, а напротив - да успяват да балансират така риска, че да могат винаги да гарантират на своите клиенти изплащане на обезщетенията.

- До тук вие всещност ни запознахте с няколко новини, а имате ли още такива, свързани с дейността на „Граве Груп“ и на „Граве България“, които бихте доверили на нашите читатели?

- В началото на 2007 година „Граве Груп“ стартира със свое дъщерно дружество в още една страна на Европа - в съседна РМacedonia. По такъв начин завърши експанзията на „Граве“ в региона за 2007 година. Резултатите на „Граве Македония ЖЗД“ за изминалите 10-12 месеца са обнадеждаващи и показват, че дружеството стартира много успешно и се развива много добре, което ни радва, като част от „Граве“.

И в бъдеще ще има още новини от и за „Граве“, защото дейността ѝ непрестанно се разширява и обогатява, пред групата стоят ясни цели през тази и през следващите години. Активно се развиват дружествата в прибалтийските страни, „Граве“ има своите интереси в някои от по-развитите пазари на единена Европа.

Другата новина е свързана с проекта, който стартираме, за изграждане на собствена сграда - модерен бизнесцентър - в централната част на София. Това е нещо, което ще допълни картината и облика на дружеството и в по-голяма степен ще удовлетвори все нарастващите нужди от съвременен, модерен офис. Виждаме, че се разраства - вече функционират две застрахователни дружества, а със стартирането на проекта основахме и трето дружество - „Граве имоти“, което се занимава с управлението на целия проект и с инвестирането в недвижима собственост. Това между

другото е една от основните дейности на „Граве Груп“ като цяло. Освен застраховането има още две посоки, в които „Граве“ се развива: една е банките, финансите и инвестиционните дружества, а другата е в областта на недвижимата собственост - групата притежава над 1 милион и половина квадратни метра застроена площ - в Австрия и в страните, в които има свои дъщерни дружества. Със стартирането на проекта „Граве“ стъпва и в България и след около две години ще имаме сграда, която ще е напълно готова. Една малка част от нея ще бъде отдавана под наем.

И последната новина, която искам да обявя, е свързана с наша награда за най-добър консултант на „Евролайф България“ през двете полугодия: на 2007 и на 2008 година. Впрочем за второто полугодие на миналата година вече има победител, а от 1 януари 2008 година следим резултатите на консултантите и в началото на юли ще е ясен новият победител, който ще получи наградата - суперавтомобил.

- Мисля, че ще се съгласите да завършим това интервю не с въпрос от моя и с отговор от ваша страна, а с думи на взаимна благодарност за нашите прекрасни взаимоотношения по повод две хубави годишнини - 14 години от излизането на първия брой на в. „Застраховател“ / „Застраховател прес“ / и 8 години от старта на животозастрахователното дружество „Граве България“. Аз винаги съм казал с удоволствие, че една от гордостите ни е времето, преди „Граве България“ да получи своя лиценз, когато популяризирахме над стогодишната история и забележителната многопосочна дейност на една от най-популярните финансови групи в Европа и света „Граве“. И че следим неотклонно и изписваме постоянно биографията на „Граве България ЖЗД“ през тези славни за дружеството 8 години, с което установихме перфектни взаимоотношения. От името на екипа ви честитя тази годишнина и ви пожелавам още, още по-значими успехи, които ще очакваме и с удоволствие ще отразяваме във в. „Застраховател прес“.

- Благодаря ви. От своя страна аз ви честитя впечатляващата 14-годишнина на вашата вестник, който винаги е бил наш приятел и партньор. Вярвам, че и през годините нататък ще вървим заедно по общия ни път и ще опазим изключително добрите ни колегиални и приятелски взаимоотношения.

Интервю на ПЕТЪР АНДАСАРОВ