

здравно осигуряване**ОТ ПРЕМИЙНИЯ ПРИХОД В ОБЩОТО ЗАСТРАХОВАНЕ****ПРЕМИЕН ПРИХОД ПО ВИДОВЕ ЗАСТРАХОВКИ КЪМ 30.04.2008 Г. - ЖИВОТОЗАСТРАХОВАНЕ¹**

ВИДОВЕ ЗАСТРАХОВКИ	ЗАД. "АЛДНН БЪЛГАРСКА ЖИВОТ" АД	ЗК "УНИКА БЪЛГАРИА ЖИВОТ" АД	ЗПД "ДЗИ"	"ЕЙ АЙ ДЖИ ЛАЙФ БЪЛГАРИЯ ЖИВОТ" АД	"ДЖЕНЕРАЛ И БЪЛГАРСКА ЖИВОТОЗАС- ТРАХОВАНЕ" АД	"ГРАВЕ БЪЛГАРИЯ ЖИВОТОЗАС- ТРАХОВАНЕ" АД	ОББ- ЕЙ АЙ Дж.Лайф Застрахователно дружество АД	ЖЭК "ДСК ГАРАНЦИИ" АД	ЖЭК "БЪЛГАРСКИ ИМТОН" АД	ЗАД. "СОЮЗЛАЙФ БЪЛГАРИЯ" АД	ЗАД. "ДЖИ ЖИВОТ" АД	ПАРАМЕРИК АИ БЪЛГАРСКА ЖИВОТОЗАС- ТРАХОВАНЕ АД	ВЗК "ДОБРУДЖА - М-ЖИВОТ"	СПЕЦИАЛНА ВЗК	ВЗК "ДОБРУДЖА - М-ЖИВОТ"	ОБЩО:			
1. Застраховки "Живот" в рента	15 406 734	14 681 097	9 534 664	7 382 477	3 400 273	4 046 550	3 167 084	2 508 345	1 652 129	1 181 103	0	195 028	38 093	0	0	2 075 383	81 384	67 390 326	
а) застраховка "Живот"	11 897 963	14 353 748	8 376 749	7 382 477	3 389 140	4 046 550	3 167 084	2 508 345	1 652 129	1 181 103	0	195 028	38 093	0	0	1 103 504	3 275	61 299 188	
+ съособ за споделена "Живот"	11 060 675	10 703 018	8 105 654	7 382 477	5 213 296	4 036 787	3 167 084	2 508 345	950 014	1 181 103	0	0	21 089	0	0	1 039 974	3 115	55 452 626	
- рисков застраховка "Живот" (% покрит само рисков)	817 292	1 650 730	271 094	0	175 844	9 763	0	0	702 115	0	0	195 028	17 004	0	0	3 520	160	5 842 562	
(б) застраховка за пенсии и рента	3 508 771	327 349	1 157 915	0	11 135	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	971 879	78 089	6 055 138	
2. Женскини и детски застраховки	1 297 150	130 902	289 954	818 740	143 573	93 053	0	0	192 326	2 567	0	0	0	0	0	0	0	575	2 968 820
3. Застраховки "Живот", създадени с инвестиционен фонд	2 531 485	64 227	2 427 935	0	91 661	10 230	103 718	0	0	0	0	733 412	0	0	0	0	0	5 100	5 977 768
4. Постоянни ципови застраховки	0	397 403	147 483	0	166 912	96 511	0	0	0	127	0	0	0	0	0	0	0	0	810 434
5. Изкуствено за клизите	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
6. Довължностни застраховки	0	0	958 701	0	632 876	1 009 531	252 244	0	46 473	114 393	32 958	0	0	0	0	41 580	15	3 088 772	
7. Застраховки "Здраволукта"	297 474	1 776 583	2 068 483	1 208 483	894 739	592 626	0	905 884	823 710	291 640	0	0	14 605	0	0	50	8 894 285		
и т.ч. не изпълнените застраховки "Здраволукта" за пътници в съдействие за общи места транзит	1 649	283 912	0	0	5 650	0	0	0	166 546	0	0	0	0	0	0	0	0	457 757	
Общо:	19 532 843	17 030 214	15 457 224	9 409 706	7 330 037	5 850 481	3 523 046	3 414 229	2 714 638	1 589 830	766 370	195 028	32 698	0	0	2 116 963	87 104	89 090 486	
ПАЗАРЕН ДЯЛ:	21.92%	19.14%	17.35%	10.56%	8.23%	6.57%	3.95%	3.83%	3.45%	1.78%	0.36%	0.22%	0.06%	0.00%	2.38%	6.10%	10.040%		

По данни на застрахователите съгласно Наредба №30 от 19.07.2006 г. на КФН за изискванията към счетоводството, формата и съдържанието на финансовите отчети, справките, докладите и приложениета на застрахователите и на здравноосигурителните дружества.

VII национална конференция с международно участие**ЗА ВАВИЛОНСКАТА КУЛА, ПОЛИФОННИЯТА И МНОГООБРАЗИЕТО В ЗАСТРАХОВАНЕТО**

(Продължава от стр. 4)

Той призна, че няма академична квалификация по застраховане - по професия е инженер, но има богат опит в застраховането в много страни по света. И продължи по същество: „Всички пазари в Централна и Източна Европа в „Алианц“ наричаме „Алианц Нова Европа“.

Защо наричаме този пазар „Нова Европа“? На практика Нова Европа не е нова - това е континент с традиции, особено в областта на застраховането.

ДИНАМИКА, ИНОВАЦИИ, КРЕАТИВНОСТ И ПРЕДПРИЕМАЧЕСКИ УМЕНИЯ

Всички тези характеристики са допринесли за развитието на този застрахователен пазар. Това ще офорся регион и в бъдеще. От индустриална гледна точка трябва да проследим как застраховането се е развидало преди и как ще продължи да се развива в бъдеще.

„Алианц“ е много тясно свързана с развитието на този регион като цяло. Като групение инвестираме тук още от 1989 г.

Групата „Алианц“ има представителства в повече от 70 страни. Тя е един от главните доставчици на финансови услуги по света с приходи от над 102 млрд. евро и нетна печалба близо 8 млрд. евро за 2007 г. В Нова Европа приходите на „Алианц“ за 2007 г. са 4 млрд. евро, а нетната печалба на групата - близо 250 млн. евро. Това означава, че на „Алианц Нова Европа“ се дължи приблизително 4% от общия приход на групата „Алианц“ за 2007 г. и над 3% от печалбата ѝ.

От маркетингова гледна точка е много важно една компания да има

ЗДРАВА ФИНАНСОВА ОСНОВА

да е печеливша, защото това говори и за печалбите на общест-

вото като цяло. Както казах, „Алианц“ не е нова компания в този регион. Още от 1989 г. започнахме да навлизаме на този пазар. Това беше периодът на големите политически промени. В момента присъстваме в близо 20 страни от региона. За периода 1989-2007 имаме растеж над 17%, което е отражение на развитието на икономиките в региона. През

целия този период нашата страсто-
ваторско проникване от останалите четири представени в проучването страни - Русия, Полша и Румъния. Това е знак, че застрахователната култура тук се повиши и ще има

ВСЕ ПОВЕЧЕ КЛИЕНТИ
за различните видове застрахователни продукти в бъдеще. Ако се разгледа икономическото развитие на включението в извадката държави, се вижда, че България има сравнително голям икономически ръст - близо 6%, заедно със страни като Русия, Полша и Румъния. По показателя БВП на глава от населението обаче вашата страна е на последното място от петте представени в проучването държави. У вас брутният вътрешен продукт (БВП) на глава от населението е 3261 евро, в Румъния - 4488 евро, в Русия - 5518 евро, в Полша - 7078 евро, а в Унгария - 8937 евро.

Има много сила връзка между икономическия ръст на дадена страна и развитието на застрахователния пазар. Повечето от представените в извадката държави имат между 20 и 25 на сто ръст на застрахователните си пазари. Вижда се и връзката между развитието на застрахователните пазари и дела на животоизвесто в тях. При по-развитите пазари, като Полша и Унгария, на животоизвесто се пада половина или дори по-голямата част от целния пазар. Тази тенденция към

УВЕЛИЧАВАНЕ ДЕЛА НА ЖИВОТОЗАСТРАХОВАНЕТО

е ясна индикация за икономическото развитие на тези страни, както и за индивидуалното развитие на хората там. „окато в останалите три страни животоизвесто са пазари в началния етап на развитието си и е необходима законодателна подкрепа от страна на държавата, за да може този пазар да започне да се развива по-брзо.“

(Следва)

ЙОАННА СТЕФАНОВА