

Казват, че когато човек знае какво иска, върва в успеха си и всеки ден работи с желание за него, той неизменно постига целта си. Казват още, че когато такъв човек си намира съмишленник за партньор, резултатът от съвместната им дейност се умножава не по две, а по много повече. Можем само да си представим какъв ще е ефектът, ако работещите заедно съмишленници са стотици. Такъв пример е „Евролайф България“. Преди дни компанията събра над 350 човека от цялата страна на празничен семинар, проведен под егидата на ЗАД „Алианц България Живот“.

МЯСТОТО
на събитието както винаги бе добре подрано. Хотелският

само заради участниците, и заради прекрасните лектори и партньори.

„Искам да благодаря на

нашите партньори от „Алианц България“ за подкрепата им, която се изразява и в провеждането на този семинар, както и за

изключително добро сътрудниче-

ство



комплекс „Миратор“ предлага четиризвезден лукс на брега на морето край Обзор. И дава ясно да се разбере, че в „Евролайф България“ държат на качеството. Че в семинара участват успешни хора, които работят за сервизна компания. И че тази компания е успяла да намери също така сериозни и успешни партньори, здадено с които да върви към нови, все по-високи бизнес върхове.

„Аз съм изключително щастлив отново да застана пред толкова много хора и да вижда добре дошли на празничния семинар на „Евролайф България“, който се провежда под егидата на нашите партньори от „Алианц“, заложи по време на официалното откриване на събитието управителят на „Евролайф България“ Божидар Василев. Той подчертава,

което имаме вече толкова много години“, заяви разъльнувано Василев. И обясни пред аудиторията въннението си така: „Предстоят ни трите най-силни месеца до края на годината. Предстоят

ни трите месеца, в които за пореден път трябва да докажем, че

„Евролайф“ е застрахователен брокер №1 в

България. Убеден съм,

че го можете и вярват,

че ще го направите.“

Че не пожелава успешни

семинари, защото е убеден,

че те ще бъдат такива не

В заключение Василев благослави специално на всички, които въпреки трудностите



А

то погледнах днес, по-

вече от половината хо-

ра в залата познавам,

а останалите ме познават

мен. Това е изключително

приятно. Аз служих дъги

години във военната авиа-

ция и когато напуснах,

страшно много ми липсаше

коммуникация. Имам си друг

бизнес - кафе. Когато по-

паднах в застрахователното

посредничество в мен се

оживи желанието за още и

още. Нещата са много прости -

става дума за едно много приятно

общуване, защо са искалихме

такъв дълъг: „Нагоре, напред!“

И понеже нашите директори са

от флота, винаги съм се чудил как

беше определяща. Тя ме стегна,

създаде ми вътрешен заряд за още и още. В нашия екип измислихме

такъв дълъг: „Нагоре, напред!“

И понеже нашите директори са

от флота, винаги съм се чудил как

„ЕВРОЛАЙФ БЪЛГАРИЯ“ - УВЕРЕНО КЪМ ВЪРХА

• Над 350 човека присъстваха на празничния семинар на най-големия български животозастрахователен брокер



за „Евролайф“ тази година са

ОСТАНАЛИ ВЕРНИ НА КОМПАНИЯТА

Почетни гости на събитието от страна на „Алианц“ бяха доц. д.м.н. Пламен Ялъмов - изпълнителен вице-пред-

на обучението бяха: „Фирмена философия“, „Продукт за успех“, „Успешен консултационен разговор“, „Администрация на документи“, „Възможности за професионално развитие“, „Пътища към клиента“ и „Успешна кариера на директор“.

Участниците в семинара жадно попиваха всяка дума на лекторите. Някои от хората в залата биха попаднали за пръв път на такова събитие. Повечето обаче са участвали на семинарите на „Евролайф България“ десетки пъти и търдят, че от всяко подобно обучение си тръгват с нови знания и още повдъхновени да приложат наученото на практика.

ЦЕЛАТА

на „Евролайф“ е да осигури максимална довършителност на клиентите си. Мотото на компанията е „Заедно на върха“. То означава, че всички ние се стремим да стигнем заедно на върха, следвайки стандартите и целта на компаниите, обясни първият лектор - директор Красимира Денчева. Той уточни, че „Евролайф България“ е 100% собственост на OC Occident Holding AG, регистриран в кантон Цуг в Швейцария.

Идент на „Алианц България холдинг“, и Андрей Александров - главен бизнес директор на ЗАД „Алианц България Живот“. Двамата се включиха като лектори по време на последвалото обучение на застрахователни консултанти.

Сред останалите лектори на семинара бяха заемащи директорски позиции в структурата на „Евролайф България“ Панайот Панайотов, Янко Тодоров, Красимира Денчева, Илиана Ганчева и Крум Цолов, както и Голя Гичева и Ростислав Йорданов.



А

то е успял да изпърви авиацията. Аз малко закъснях в своето движение, но съм изключително доволен, че все пак дочаках това отиде.

Искам да благодаря на хората, които ми повярваха, когато тръгнах в този бизнес. Това са бивши мои колеги, също офицери. Нашият екип е интернационален - имам консултанти в Маями, където има българска колония от 500 человека.

Благодаря на ръководството на „Евролайф“ в лице на г-н Василев и на нашите директори Панайот Панайотов и Валентин Димитров. Съжалявам, че не мога да

изкажа голямата си благодарност на моя пряк екипен ръководител Богомил Митев - Бог да го прости. Ако днес беше тук, щеше да се радва.

Искам да благодаря на всички приятели, с които се срещаме и на всички колеги, които имат кураж да вървят.

Ситуацията е много прости, приятели:

Горд вървях. Падах на колене, но научих да се върхогам в хората и в себе си край мене.

Всички ние, малки и големи, всички ние, лоши и добри, тръсим в свободно време хляб и обич, покрив и пари.



ЗАСТРАХОВАТЕЛНИТЕ КОМПАНИИ ПАРТНЬОРИ НА „ЕВРОЛАЙФ БЪЛГАРИЯ“ СА:

1. ЗАД „АЛИАНЦ БЪЛГАРИЯ ЖИВОТ“, собственост на Алианц Груп Мюнхен, която присъства в повече от 75 страни по света и управлява над 1300 млрд. евро.

2. „ГРАВЕ БЪЛГАРИЯ“, собственост на Граве Инчурийн Груп Австрия, която тази година празнува 180 г. от създаването си и има склонени над 2,5 млн. действащи активни застраховки „Живот“.

3. „AIG LIFE (БЪЛГАРИЯ)“ ЖЗД, част от групата на AIG, която има около 80 млн. клиенти в световен мащаб.

Българското дружество има централен офис в София и офиси в Русе, Варна, Бургас и Пловдив.

Денчева изреди

ПЕТ ОСНОВНИ ПРЕДПОСТАВКИ за успеха на един застрахователен консултант:

1. ЖЕДЕНИЕ да прави този бизнес и да успява в него;

2. ВЯР в - собствените си сили и възможности, - партньорите, за които посредници, - продуктите, които предлагат;

3. ВЪДОУШЕВЛЕНИЕ

- то се среща рядко и който го има, винаги е високо ценен, защото, когато човек може да се въдушевява, той учили и другите след себе си;

4. ПОЛОЖИТЕЛНО МИСЛЕНЕ - тъй като рядко има успели пессимисти;

5. ЧЕСТНОСТ - да представя продуктите тайки, каквито са, без да ги „разкрасяват“.

Световната практика е доказала, че ефектът е най-голям, когато застрахователният консултант се концентрира върху разработването на добри

продукти, а друг се специализира в тяхната продажба. С други думи, е добре да се раздели производството от продажбата на застрахователните продукти. Именно това правят „Евролайф България“ и партньорите му застрахователни.

Най-големият животозастрахователен брокер у нас обаче прави и още нещо много важно за успеха си - създал е и поддръжка прекрасна

АТМОСФЕРА НА ПРИЯТЕЛСТВО И СЪТРУДНИЧЕСТВО

между своите консултанти. Участват в семинара над 350 човека бяха наистина щастливи от това, че имат възможност отново да са заедно и да се радват на успехите на най-добрите въвеждащи.

След тях на сцената се качиха Александър Маринов, Христо Колев, Милена Перчимлиева и Дарина Андreeva. Те получиха свояте сертификати за постигната



ЗАВЕТНАТА ПЕТА ПОЗИЦИЯ

във фирменият юрисконсултант Ивета Карчева, Йордан Стоев и Обретен Михов. Те

награди са от изтеклото вече

състезание „Алианц Трип 2008“ за първото полугодие.

Отличени бяха и двамата

победители в състезанието.

Красимира Вуцова получи

камера за второто си място, „Гоздейд“ на

Божидар Василев -

отлични бяха и двамата

победители в състезанието.

След тях на сцената са

получиха за третото си място

Петя Неделчева.

След като получиха

първото място в

„Алианц Трип 2008“ за

първото полугодие - червень, Нисан микар“.

Главният бизнес директор на

ЗАД „Алианц България Живот“

Божидар Василев лично

предаде наградата за първото място в

състезанието.

След като всички

получиха наг