

ПО ПОВОД

Венислав Йотов, изпълнителен директор на „AIG България“ ЗПАД

„AIG БЪЛГАРИЯ“ НЯМА НИТО ЕДИН ЗАГУБЕН КЛИЕНТ ВСЛЕДСТВИЕ НА СЪБИТИЯТА ОТ ПОСЛЕДНИТЕ НЯКОЛКО СЕДМИЦИ

- Характерно за дружеството, което ръководите, е неговата стабилност. Бихте ли се спрели на показателите, които говорят категорично за нея, имайки предвид и резултатите от дейността на застрахователните дружества през първото шестмесечие на годината.

- Общо активите ни към края на шестмесечието надвишиха 26 милиона лева при бруто записани премии от над 9 милиона лева. Печалбата съответно за периода надвиши 1.3 милиона. Собствените средства, необходими за осигуряване изпълнението на договорните задължения на дружеството многократно надхвърлят минималния изискуем размер на границата на платежоспособност.

Комбинираният коефициент (дори без отчитане на приходите от инвестиции) бе 60.26%. Това е най-ниският комбиниран коефициент на пазара за същия период с изключение на общозастрахователното дружество „ОББ- АИГ“. За общозастрахователния пазар като цяло този коефициент надхвърля 100%, т.е. пазарът работи на загуба.

- **Вие сте изключителен професионалист в застраховането, познавате отлично пазара в България. Как изглежда той във вашите очи и каква е мечтата ви за него?**

- Неизбежно пазарът става все по-професионален и конкурентен, като една от причините е, че откакто България стана член на ЕС, пазарът е много по-отворен. Въпреки че



една съвсем малка структура на корпорацията започна да генерира загуби, свързани с издадени ипотечни облигации, но в нито един момент не е имало проблем със застрахователните операции на компанията.

„AIG България“ е част от структурата „AIU“, а именно общото застраховане на „AIG“ извън САЩ и Канада. „AIU“ е самостоятелно капитализирана структура, както и всичките ѝ дъщерни компании по света. „AIU“, както и всичките ѝ подразделения, включително „AIG България“, винаги са били изключително ликвидни. Освен това всичките компании на „AIU“ са поднадзорни лица на местните регулатори в различните страни, както в България и КФН.

За нас проблемите на холдинговата структура, освен, естествено, като обществен отзвук, не може да имат, нямаха и няма да имат никакъв непосредствен отрицателен финансов или структурен ефект.

Съгласно изявлението на президента и главен изпълнителен директор на корпорацията Ед Лиди от миналата седмица, „AIG“ ще се концентрира върху основната си дейност, а именно застраховането. Компанията планира да продължи да развива общозастрахователния си бизнес както в САЩ, така и по света и да запази участие в международния животозастрахователен пазар. Само за 2007 г. общозастрахователният бизнес на „AIG“ е генерирал около 40 милиарда щ.

долара приход (около 1/3 от общите приходи на компанията).

Като част от плана за развитие ще бъдат продадени определени подразделения и бизнес единици, нямащи пряка връзка с основната застрахователна дейност, което ще позволи да бъдат изплатени заемните средства предоставени от правителството на САЩ. Изпълнението на този план ще даде възможност на „AIG“ да се възползва от глобалните икономически тенденции и да се превърне в една по-гъвкава компания, със солидна финансова стабилност, с добри дългосрочни перспективи за развитие, успешно конкурираща се на всеки пазар, включително и на българския.

Като част от общозастрахователния бизнес на „AIG“, „AIG България“ Застрахователно ЕАД не е и няма да бъде засегнато от плановете за продажба на дейности и активи.

„AIG България“ продължава да има за всичките си задължения неотменяема и безусловна гаранция от компанията от групата на „AIG Inc.“ с финансов рейтинг А+ (S&P).

Както вече посочих, нищо не се е променило по отношение на възможностите „AIG България“ да посрещне нуждите и да отговори на очакванията на клиентите ни. Наред с многобройните изплатени щети преди две седмици „AIG България“ изплати и обезщетение в размер на един милион щ. долара, като финансовата позиция на компанията остава непроменена. „AIG България“ няма нито един загубен клиент вследствие на събитията от последните ня-

колко седмици.

Действително случващото се на финансовите пазари е безпрецедентно за последните десетилетия. Но едно нещо обаче остава непроменено - и това е разбирането и бизнес философията ни, че застраховката е обещание. И „AIG България“ изпълнява и ще продължи да изпълнява поетите обещания.

- **И в тази връзка каква информация бихте дали за дружествата на „AIG“ по света. Как развиват и ръководят своята дейност и какво е тяхното състояние?**

- Както вече подчертах по-горе, компаниите от групата на „AIU“ оперират като независими от холдинговата структура „AIG Inc.“ дружества. „AIU“ е печеливша компания със стабилна и независима капиталова база, като има над 43 милиарда щ. долара активи и над 4 милиарда щ. долара в брой. Служителите на „AIU“ са около 21 000 в повече от 80 страни по света и 10 регионални офиса в големи финансови центрове. Тази глобална мрежа от компании е градена бавно в продължение на шест десетилетия и е важна и стабилна част от световната финансова общност. За първите шест месеца на 2008 г. комбинираният коефициент на „AIU“ бе 85%. Колегите от бизнеса добре разбират какво означава тази величина и тази стойност. Рейтингът на застрахователните компании от „AIU“ остава стабилен А+ (S&P), по-висок от този на много други общозастрахователни компании.

Въпросите заглава ПЕТЪР АНДАСАРОВ

III национална конференция с международно участие „Застраховането в България при условията на евроинтеграцията: предизвикателствата пред продължаващата адаптация“

ЗА ВАВИЛОНСКАТА КУЛА, ПОЛИФОНИЯТА И МНОГООБРАЗИЕТО...

(Продължава от стр. 6)

Компетентните ни институции в тази сфера - НОИ, Националната здравноосигурителна каса (НЗОК), Агенцията за социално подпомагане и Националната агенция за приходите (НАП) - имат необходимия капацитет и досега нямаме забележки в тази област от страна на ЕС. Счита се, че нашите институции добре се справят с прилагането на тези регламенти, защото те са всъщност част и от нашето законодателство.

Принципите на този регламент, който е свързан със свободното движение на хора и преноса на осигурителни права, са

ЗАБРАНА НА ДИСКРИМИНАЦИЯТА

Независимо в коя страна хората ще организират своите осигурителни права, те не могат да бъдат дискриминирани, т.е. всички граждани на ЕС са равни. Също така вече придобити права не трябва да бъдат загубвани при свободното движение от една страна в друга. Движението не трябва да бъде основание за прекратяване на съответното осигурително плащане. Това е т.

нар. износ на обезщетение. И естествено има сумиране на осигурителните права, придобити във всяка страна-членка на ЕС.

Това са фундаментални принципи, които

КОРЕННО ПРОМЕНЯТ ОСИГУРИТЕЛНАТА СИСТЕМА

на България. Променят я и като материален, и като персонален обхват. Защото всеки, който е работил в България и е гражданин на страна-членка на ЕС или на трета страна, но ползва права по отношение на друга страна-членка на ЕС, на практика се включва в кръга на осигуряваните лица в България. Това важи не само за общественото осигуряване, където се прилага този регламент, но и при капиталовите форми на осигуряване.

Едно от предизвикателствата за по-ранното модернизиране на осигурителните системи в България са споровете, които ние имаме със старите страни-членки на ЕС. Единият от споровете е технологичен -



какво се разбира под първи, втори и трети стълб на осигурителната система. За старите страни-членки на ЕС първи стълб е всичко, което е задължително като осигуряване, вторият стълб са т. нар. корпоративни пенсионни схеми, а третият - всички осигурителни схеми, базирани на лични спестявания с цел застраховка срещу някой от

изброените социални рискове. Докато при нас - не само в България, но и в повечето новоприсъединили се страни, първият стълб е т. нар. разходно-покривна система, вторият - задължителните форми на капиталово осигуряване, а третият - доброволното осигуряване, базирано както на лични спестявания, така и на съвместни вноски от работника и работодателя или изцяло от работодателя. Това

ТЕХНОЛОГИЧНО РАЗЛИЧИЕ

трябва да бъде преодоляно в посока модернизиране на системите на старите страни-членки на ЕС, а не

на новите. Защото нашето разделяне е много по-съвременно от класификацията, която имат старите страни членки на ЕС. Независимо от това и в тази област България няма пропуск, тъй като транспонира в своето законодателство почти всички разпоредби на директивите, които касаят развитието на втория стълб в Европа, както и относно надзора. Също така дадохме възможност да се развиват професионални пенсионни схеми и в сферата на доброволното осигуряване.

ВТОРИЯТ НИ СПОР С ЕС

който е голямо предизвикателство за всички новоприсъединили се страни, е свързан с това дали натрупаните в задължителните фондове за социално осигуряване средства са част от публичните финанси или не. Полша положи много големи усилия да накара Евростат да признае тези средства за публични финанси, тъй като това има голямо значение за изпълнението на критериите на споразумението от Маастрихт. Мотивът ѝ беше, че това са средства, които са отделени в публичната система. В резултат на тези усилия на Полша беше съставе-

на една таблица, на базата на която 10-те присъединили се преди нас страни получиха известни облекчения. За съжаление това не важи за България. Румъния трябва да се изключи, тъй като тя току-що създаде разходнопокривна система. Нашата страна трябва да се опита да се пребори за облекчения по примера на Полша, заяви Христосков. И се мотивира, че ако сега имаме бюджетен излишък, през следващите години той ще се обърне в дефицит и е добре поне част от натрупаните в капиталовите пенсионни схеми над 2 млрд. лв. да бъдат признати за публични финанси, за да можем да редуцираме бюджетния си дефицит.

Това са само някои от предизвикателствата по пътя към модернизиране на нашите осигурителни системи, обяви Христосков. И заключи: „Надявам се, че голяма част от тях са по-скоро предизвикателства за Стара Европа, отколкото за Нова Европа, тъй като нашият осигурителен пазар е по-модерен, макар и по-слабо развит.“

(Следва)

Събитието отрази ЙОАННА СТЕФАНОВА