

Мария Велева, мениджър „Корпоративни клиенти“ в ЗБК „Балкан“

Защо избрахте професията застраховател и какво ви задържа вече толкова години в застраховането?

- В застраховането „влязох“ след десетгодишна работа в медиите, бих казала, че имам удовлетворителен и вълнуващ опит в журналистиката, работила съм и в Националното радио и в Канал 1 с доволствие и със. Имам любима фраза - тази на Чърчил, „С журналистика може да се постигне много, стига да се остави направем“. Вероятно и за мен настъпи такъв период, след няколко специализации в Ройтерс, в „Свободна Европа“ и в Университета в Мисури, САЩ, разбрах, че е добре да преосмисля онова, което мога да постигна. Учила съм и икономика, и журналистика и реших, че онова, което може да ме държи в толкова динамичната среда на застраховането, както и в медийната, да са единствено продажбите. Така започнах в „Балкан“ преди години с мисълта за разширяване на продажбите. Никога не са ме привличали други функции в застраховането. „Балкан“ тогава имаше централен офис в София и още един в Пловдив, помагах на колегата Георги Пеев за създаването на втори офис в София и започнахме от нула, както се казва.

- С какво ви привлече все пак тази „монотонна“ работа в ЗБК „Балкан“? Бихте ли я напуснали някога и заради какво бихте я заменили с друга?

- Работата в „Балкан“ може да е всичко друго, но не и монотонна. Тук всеки ден е различен, бих казала, че да работиш като брокер е предизвикателство, защото системата на брокера трябва да е много добра в различни аспекти - да познаваш перфектно продуктите на застрахователите, но да познаваш подробно и бизнеса на клиента, съдебната практика в страната; тенденциите в застраховането извън България. Без всичко това работата на брокера е невъзможна, без този комплекс от знание, фактори, контакти. Невъзможно е да се предложи адекватна програма за защита на бизнеса на клиентите. В създаването на една програма за защита на бизнеса на клиента има страшно много предизвикателства от всяка към характер и съмтам, че това прави дейността на брокера уникална. Мисля, че ако не продавам, ако го няма контакт с клиентите, не бих се задържала в застраховането на други позиции.

- Споменът ви за първия работен ден? И какво ви направи най-силно впечатление в отношенията на хората, при които попаднахте, към вас? Кои от тях не можете никога да забравите?

- Твърдо бих решила да се занимавам със застраховане само ако магада се справям самостоятелно с набирането, адекватното обслужване на клиенти, затова започнах в изнесен офис на фирмата така, както са започнали и колегите ни от страната - от Варна, Ямбол, Пловдив, Пазарджик... Работих като отделен офис на фирмата допреди година и половина, когато „Бал-



кан“ построи новия си офис в бизнес-център „Балкан“, оттогава съм мениджър „Корпоративни клиенти“, занимавам се и с част от международния бизнес на брокера. За нас е признание да бъдем единствен член за страната на WBN, Worldwide Broker Network, най-голямото световно обединение на независими местни брокери.

Изключително впечатлена съм от ерудицията, както и от безкрайната работоспособност на един от доайените в застраховането - г-н Лука Доков, съмтам за безценни съветите, които той е дал на „Балкан“, изхождайки от международната си практика. Според мен брокерството е бизнес, който се учи непрекъснато, в който споделянето на опит с колегите е незаменим фактор за успех. Радвам се, че съм имала възможност да работя с всички колеги от страната, с някои, които сега са на различни позиции в застрахователния бизнес - с Розалия Трифонова, Георги Пеев, както и с много други колеги на търговски позиции в застрахователните компании.

- Как изглеждате в собствените си очи, успял човек ли сте? Чувствате ли, че имате признанието на колегите ви като добър професионалист?

- Една китайска поговорка гласи: „Изкарал три дни на пост и вече си мисли, че е за рая“. Съмтам, че има още да уча, да отработя, да получа и да дам в този занаят, даже не си и помисля за усещане за успешност, надявам се, това да е перспектива.

- Най-важното да се живее смислено, пълноценно?

- Честно казано, за жена усещането за пълноценността винаги е разделено между дадените енергия, време и любов на децата и семейството, от една страна, и от друга - на същото за професията. Не бих казала, че този баланс е лесен, както и че е винаги възможен.

Преди месец присъствах на годишната среща на WBN в Маями, бях свидетел на изключително вълнуваща сцена, когато повече от 250 собственици на брокери по целия свят станаха на крака, ръкопляскайки на нашия колега от Холандия г-н Jaap Meijers, който за благотворителната си дейност в полза на деца с увреждания получи орден от кралицата на Холандия. Ще съм щастлива, ако някога

мога да се докосна до това усещане за пълноценен живот.

- Какво е за вас уважението, почитането на родителите?

- Труден въпрос, може би отговорът започва с „взаимност“ и усещане, което се създава само през детството.

- Какво му трябва на човек, за да е щастлив?

- Вероятно отговорите са толкова, колкото и запитните - очите на дете, благодарността и признанието на клиент, а понякога и просто безкрайната красота на една поляна.

- Коя е истинската любов и как осмисля тя живота на всеки от нас?

- Според мен онази любов, която стимулира да даваш от себе си все повече и повече. Не знам защо въпросът е в единствено число, любовите могат да са много, те винаги са истински, макар и толкова различни една от друга... Децата, човекът до теб, дървото, цветята, приятелите, Родината, толкова дълъг може да е този списък и усещането за всяка част от това изреждане е толкова различно...

- Какво е за вас домът, в който живеете?

- Не съмтам, че съм от „домашарите“, за мен домът е там, където е семейството ми. Начух се да живея на различни места, чисто физически, и някак загубих усещането за дом. В детството си съврзах това с къщата на баба ми, с една страхотна асма, със спокойствието на тази велика жена. Сега някак това усещане изчезна, живяла съм с децата си на различни места и всяко едно от тях се надявам да съм превърната в дом за тях, въпреки че моят дом остана носталгично в детството ми.

- Обичате ли да се застоявате във външни, да се грижите за семейството си, да гответе? Как се чувствате в кухнята? Предпочитани ястия, готовени от вас?

- Не, честно казано, съм доста слаб кулинар, готовя заради децата си. Обичам да пригответ салати, научих се да „произвеждам“ кълнове за тях в домашна атмосфера и съм със същото съществено изчерпване на кулинарните ми способности.

- Как си почивате? Как балансирате времето си на работното място, външни и извън дома? Предпочитани места? И - среда? С какви хора обичате да общувате?

- Не бих казала, че успявам да намеря баланс между почивка и работа за съжаление. Виждам същото усещане при много от колегите на търговски позиции и сред брокери, и сред застрахователи и си мисля, че просто последните пет - шест години са изключително динамични за застрахователния пазар. Може би трябва да се научим да управляваме по-добре времето си... Иначе най-добре релаксирам в планината, както и когато се занимавам с йога. Обичам да пътувам, но напоследък го правя все повече по работа и все по-малко за удоволствие.

- Как изглежда животът на двама

застрахователи под един покрив - имам предвид, че вашият началник - председател на Съвета на директорите и изпълнителен директор на ЗБК „Балкан“ Йордан Велев, е и ваш съпруг?

- Честно казано, преди да започна работа в „Балкан“ обмислях възможността да се занимавам със застраховане извън брокера именно заради противоречията, които загатвате с въпроса си. Дълго време имах комплекса на „втория“ в този бизнес, може би две години се опитвам да избегна поканата и за това интервю, но срещата с колеги - брокери от цял свят в WBN, ми помогна да преодолея това усещане. Оказа се, че много от успешните брокери са семейна собственост

тия в този вид музика. Все се надявам да имам възможност да чуя и феста в Монтъръ.

- Стигат ли ви парите и как ги харчате? Обичате ли да пазарувате?

- Честно казано, аз не познавам жена, на която да ѝ стигат парите. Обичам да харчам пари за пътувания, но съмкаше все повече го правя по работа, а не за удоволствие. Пазарувам повече като форма на терапия.

- Какви дрехи предпочитате, поддавате ли се на предизвикателства в модата?

- Обичам стилни и удобни дрехи, но с елемент на изненада. Често ми се налага да ходя с класическо облекло, но не харесвам твърде изчистения стил

на големите модни къщи за този вид дрехи.

- Правите ли компромиси - с кого и към какво?

- Смятам правенето на компромиси в отношенията за умение, което трудно постигам. Напълно създавам, че компромисността в някакви граници е нужна и в професионалния, и в личния живот и се опитвам да работя над себе си в тази посока.

- Трите неща, без които не бихте могли да живеете?

- Въвърхностът въпросът ви кара да се замисля колко сме раними, всеки един от нас, как светът ни е построен на няколко кули и колко лесно може да се срине... Не знам без какво не бих могла да живея, човек понякога не подозира каква енергия може да има вътре в себе си, дори когато се смята за напълно изчерпан... Бих искала да имам винаги усещането и любовта към и от семейството ми, прекрасните отношения между колегите от „Балкан“ в цялата страна, която усещам като важна и неотменна част от своя професионален живот. Бих искала да продължа да давам и да получавам любов и внимание от приятелите си.

- Религиозен човек ли сте, за какво трябва да е нашата постоянна молитва, за какво и на кого трябва да се връчават?

- Да, въпреки че моето поколение израсна без вяра, изключително съм благодарна на баба си, която ми даде този важен стълп за всеки живот - усещането за Бог като упование, като фактор, който ни кара да бъдем по-справедливи, по-истински, по-критични към себе си.

- Коя черта най-много уважавате у хората? А у себе си? Впрочем доверчива ли сте?

- Изключително ценя почеността, отговорността, откровеността. Същевременно съмтам, че е невъзможно човек да търси качества у другите, които сам не притеежава.

Доверчива съм и съмкаше не успявам да извлека поуки от предоверяването, с което подхождам към хората. Предпочитам да дам „авансово“ доверие и все се надявам някога и културата, и бизнес-средата тук да стане такава, че това доверие да се връща.

- Четете ли вестник „Застраховател прес“ и какво е мнението ви за него?

- С удоволствие следя „Застраховател прес“, изключително се радвам на развитието на вестника, на разширяването му, както и на създаването на електронния му вариант. Убедена съм, че сте много важен фактор за информация. Съмтам, че застрахователната общност има нужда от повече критични материали, ще се радвам, ако във вестника се появят повече анализи, както и разследвания. Искрено виждам творческо дълголетие и много читатели.

Интервю на
ПЕТЪР АНДАСАРОВ

UBB AIG Life

“ОББ- Ей Ай Джиси Лайф
Застрахователно дружество” АД
Двойно по-спокойни

Централен офис: София 1404, бул. „България“ 75,
тел. +359 2 818 6191, факс +359 2 818 6201