



БЪЛГАРСКАТА ФИНАНСОВА ГРУПА
Банкиране - Застрахование - Осигуряване

Мария Стоянова, началник на отдел „Каргозастраховане“ -
ЗПАД „ДЗИ - ОБЩО ЗАСТРАХОВАНЕ“

УСПЯХМЕ ДА НАЛОЖИМ ТРИТЕ ЗАСТРАХОВКИ НА ПАЗАРА И СЕГА ТЕ ЗАЕМАТ ВОДЕЩО МЯСТО

- Откога работите в ЗПАД „ДЗИ - ОБЩО ЗАСТРАХОВАНЕ“ и за кои застраховки отговаряте?

- В ЗПАД „ДЗИ - ОБЩО ЗАСТРАХОВАНЕ“ съм от началото на 1999 г. отговаря за застраховките „Карго“, „Отговорност на превозвача“ и „Отговорност на спедитора“. Както знаете, първите две застраховки до 1990 г. бяха монопол на ЗПАД „Булстрат“ и на отдела предстоеше пионерската задача да наложи тези застраховки на пазара и те да заемат водещо място, както са и останалите застраховки в ДЗИ. В този смисъл определено успяхме и за 2005 г. сме на едно от лидерските места.

- Кои са основните проблеми, свързани с карго застраховането?

- Самата застраховка е една от най-консервативните застраховки, тъй като касае международната търговия и е подчинена на международни конвенции. Що се отнася до клиентите, все още има фирми, които смятат, че е излишно сключаването на този вид застраховка поради финансови съображения или поради липса на застрахователни познания. Също така икономическата ситуация в страната през последните години се отрази неблагоприятно върху общия



обем на премиите при тази застраховка. Примерно до 1989 г. премиите от „Карго“ са представлявали около 5 % от общия обем. В момента делят им е около 2 %.

- Ниски ли са застрахователните премии, по които се прави „Карго“ застраховката при вас? Има ли значение видът на транспорта при определяне на премиите? Кой вид е предпочитаната застраховка - абонаментна или на отделен курс? Каква е ощетимостта по тази застраховка?

- По принцип премиите по „Карго“ не са

кация по специалност „Застраховане“ в същия университет. Целият ѝ досегашен трудов стаж е в областта на застраховането, предимно в карго-застраховането.

високи, но те зависят от покритието, от вида на транспорта, от дестинацията. Ние работим с английските Институтски карго клаузи А, В и С. Колкото по-широко е покритието, толкова по-голяма е премията. По желание на клиентите освен основните клаузи

застраховката може да бъде разширена с допълнителни покрития, като например война, стачки и гражданска вълнение, рисък „счупване“ и др. срещу допълнително заплащане. По отношение вида на транспорта най-големи са рисковете при морския транспорт, където от значение е и възрастта на кораба. При каргото клиентите определено предпочитат абонаментните полици, които са се наложили в международната застрахователна практика. При съвременния увеличен стокообмен между страните за търговците се

Мария Стоянова е родена в Благоевград. Завършила е специалността „Финанси и кредит“ в УНСС. Има следдипломна квалификация по специалност „Застраховане“ в същия университет. Целият ѝ досегашен трудов стаж е в областта на застраховането, предимно в карго-застраховането.

Ощетимостта по тази застраховка е традиционно ниска, което я прави желана от всички застрахователи.

- Какви са основните ви клиенти по „Карго“?

- Това са предимно големите износители на пазара, от металургичната, машиностроителната, петролната и леката промишленост. Също така имаме като клиенти и редица банки.

- Какво е мястото на останалите две застраховки - „Отговорност на

на за това са не само добрите премии, които предлагаме, но и пакетните застраховки, които обхващат всички задължителни и доброволни застраховки, необходими на превозвачите.

Що се отнася до застраховката „Отговорност на спедитора“, това е една сравнително нова за българския пазар застраховка /от около 10 години/, която се предлага от ограничен брой застрахователи. В ЗПАД „ДЗИ - Общо застрахо-



ване“ са застраховани основно членове на Националното сдружение на българските спедитори. По информация на сдружението около 60 % от членовете им са застраховани в ЗПАД „ДЗИ - Общо застраховане“.

- Какви са перспективите пред застраховките „Карго“, „Отговорност на превозвача“ и „Отговорност на спедитора“ след влизането ни в Европейския съюз.

- По отношение на каргото очаквам бум на тези застраховки след влизането ни в Европейския съюз и появата на мощни инвеститори на пазара. Същото се отнася и за другите две застраховки.

Интервю на
ПЕТЪР АНДАСАРОВ

ПРЕДСТАВИ СИ

АКО НЯКОЙ МОЖЕШЕ ДА РАБОТИ ЗА ТЕБ 24 ЧАСА В ДЕНОНОЩИЕ,
ДА КОМУНИКИРА С ЦЯЛ СВЯТ, ДА ИЗПРАЩА ОФЕРТИ,
ДА ПОЕМА ПОРЪЧКИ, ДА ПРИЕМА ПЛАЩАНИЯ, ДА ТЕ ПРЕДСТАВЯ
НАВСЯКЪДЕ И ПО ВСЯКО ВРЕМЕ И ВЪПРЕКИ ТОВА ДА ИЗГЛЕЖДА
ВИНАГИ СВЕЖ И ДА ПРЕДИЗВИКВА ВЪЗХИЩЕНИЕ...

Е, ЩЕ НАПРАВИШ ЛИ КОМПРОМИС С ТВОЯ УЕБ САЙТ?



я дава неудобство да договарят условия за всяка отделна пратка. Затова те прибягват към сключване на абонаментна полица, която им дава следните предимства: облекчен начин на застраховане, предварително носене на риска, не се плаща предварително застрахователна премия и др.



БЪЛГАРСКАТА ФИНАНСОВА ГРУПА
Застрахование - Банкиране - Осигуряване

Имущество застраховане

Нека да помислим заедно
за спокойствието
на Вашия дом!

www.dzi.bg

От велиден до

60
рожден ден

