

Компании

„ВИНЕР ЩЕТИШЕ“ УВЕЛИЧИ ДЕЛА СИ В УКРАИНСКАТА „КНЯЖА“ НА 80 ПРОЦЕНТА

Австрийската застрахователна група „Винер Щетише“ (Vienna Insurance Group) увеличи дела си в една от най-големите украински застрахователни компании „Княжа“, изкупувайки 100% от допълнителната емисия акции за сума от 22.8 млн. гривни (около 4.5 млн. долара). В резултат на това дялът на австрийската група в капитала на украинската компания нарасна от 50% на 80%, а самият капитал на застрахователя нарасна до 38 млн. гривни (около 7.504 млн. долара), като увеличението бе направено с цел привличане на нови инвестиции.

На проведеното през януари Общо събрание акционерите в „Княжа“ взеха решение за увеличение на капитала на компанията с 22.8 млн. гривни до 38 млн. гривни чрез издаването на допълнителна емисия от 1.5 млн. Обикновени поименни акции с номинална стойност 15.2 гривни (3 долара).

Според предварителните данни на Vienna Insurance Group през 2006 г. „Княжа“ е релизирала премиен приход от около 8 млн. евро, при което се отбелязва ръст по този показател от около 60% спрямо 2005 г. Дейността на застрахователя е насочена основно към застраховането на отговорности и главно към

автомобилната застраховка „Гражданска отговорност“. На територията на Украйна действат около 30 филиала на компанията.

Украинската застрахователна компания „Княжа“ е

основана през месец август 1997 г. като регионална компания с централен офис в град Ривна. През 2005 година Vienna Insurance Group придоби 50 процента от акциите ѝ.

В Украйна австрийската застрахователна група притежава големи дялове в общозастрахователната компания „Глобус“ и животозастрахователната „Юпитер“.

19 февруари 2007 г.

ШВЕЙЦАРСКИЯТ ПРЕЗАСТРАХОВАТЕЛ CONVERIUM ОТХВЪРЛИ ПРЕДЛОЖЕНИЕТО НА SCOR ЗА ПРИДОБИВАНЕ

Швейцарската презастрахователна компания Converium Holding AG отхвърли отправеното предложение за придобиване от страна на френския ѝ конкурент Scor SA на стойност 3 млрд. швейцарски франка (1.85 млрд. евро).

През последните няколко години Scor поетапно изкупуваше акции на Converium, като постепенно придоби 33% от капитала на швейцарската компания. Отказът за придо-

биване на 100% от акциите на презастрахователя разочарова ръководителите на френската компания.

Scor предлагаше да изплати 20% от общата стойност на

делката с налични, а останалата част чрез нови акции, чиято стойност щеше да възлиза на 21.10 евро за всяка.

Световната информационна агенция Dow Jones Newswires оцени притежаваните от Scor 33% от акциите на Converium на 880 млн. швейцарски франка (542 млн. евро).

20 февруари 2007 г.

ПРИХОДИТЕ НА АВСТРАЛИЙСКОТО ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ НА АХА ПРЕЗ ВТОРОТО ПОЛУГОДИЕ НА 2006 Г. НАРАСНАХА С 23 НА СТО

Axa Asia Pacific Holdings Ltd. - австралийското подразделение на втората по големина застрахователна компания в Европа Аха, днес съобщи, че приходите ѝ през второто шестмесечие на 2006 г. са се увеличили с 23% спрямо аналогичния период на 2005 г. Така компанията отчита увеличение на премиения приход за периода юли-декември 2006 г. с 296 млн. австралийски долара до 364 млн. австралийски долара (286 американски долара). Въпреки това резултатът на Axa Asia Pacific Holdings Ltd. се оказва под очакванията на анализаторите от Bloomberg, които прогнозираха, че през второто полугодие на миналата година австралийската компания ще продаде полици на стойност около 397 млн. австралийски долара.

20 февруари 2007 г.

ZURICH FINANCIAL SERVICES GROUP КУПУВА РУСКАТА НАСТА

Швейцарската Zurich Financial Services Group (ZFS) приключи преговорите за закупуването на контролния пакет акции на руската застрахователна компания НАСТА. Според условията на предстоящата сделка ZFS придобива 66% от акциите на руския застраховател, като според една от клаузите в договора до 2010 г. швейцарците могат да придобият 100% от капитала на НАСТА.

„Заедно с другите операции, които ZFS извършва в Русия, това придобиване превръща швейцарската финансова група в най-големия чуждестранен играч на руския общозастрахователен пазар“, заявиха от

компанията.

Централата на НАСТА се намира в руската столица, като има свои представителства в повечето области на страната.

Zurich Financial Services в момента присъства на руския застрахователен пазар чрез компанията Цюрих-Русь, която е локализирана в Москва и има свои филиали в повечето големи руски градове.

15 февруари 2007 г.

Материалите са от сайта www.zastrahovatel.com

Димана Ранкова, заместник-председател на Комисията за финансов надзор, ръководещ Управление „Надзор на инвестиционната дейност“

ПЕНСИОННИТЕ ФОНДОВЕ И ЗАСТРАХОВАТЕЛНИТЕ ДРУЖЕСТВА СА СРЕД НАЙ-СЕРИОЗНИТЕ...

(Продължава от стр. 10) институционални инвеститори и тяхното участие на капиталовия пазар дава изключително сериозен тласък за развитието на капиталовия пазар. В България ситуацията не е по-различна. Съществено значение за това има либерализирането на инвестиционния режим на пенсионните фондове и резервите на застрахователите. Това доведе до освобождаване на свеж паричен ресурс и възможността той да се инвестира, което пък от своя страна стимулира по-голям растеж и активност на капиталовия пазар.

- А сега с поглед напред към 2007 г., в която приемането ни в Европейското семейство вече е факт - как се чувства гилдията и какви са очакванията и предизвикателствата?

- Очакваните последици от присъединяването могат да се обобщат в няколко аспекта. На първо място, ще се премахнат барьерите при трансгранично предлагане на инвестиционни услуги и движение на капитали. В тази връзка след присъединяването ни към ЕС от 01.01.2007 г. в сила влезе т.нар. „единен европейски паспорт“ и пред КФН вече са заявени множес-



тво искания на чуждестранни брокерски къщи, много от тях изключително сериозни, да извършват дейност в България - при условията на правото на установяване и свободата на предоставяне на услуги. Този процес, естествено, води и до разширяване на вътрешния пазар, тъй като лицензираните и контролирани от нас инвестиционни посредници или управляващи дружества също могат свободно да оперират в страните членки на общността,

подчинявайки се на общите изисквания на европейските директиви и единния си паспорт. Друга очаквана последица следва да е значителният приток на чуждестранен капитал заради „отварянето“ на пазара.

Оттук съвсем естествено е да се повиши конкуренцията, което е естествена гаранция за качеството на предлаганите финансови услуги. В тази връзка гилдията трябва да се подготвя максимално бързо, за да може да отговори адекватно на това предизвикателство, да оптимизира нивото и разходите на услугите, които предоставя на своите клиенти, да разшири инвестиционните алтернативи за тях. Разбира се, с разширяването на финансовия пазар следва да се очаква нарастване в търсенето и предлагането на инвестиционни продукти и навлизането на нови инвестиционни алтернативи.

- Какви са предстоящите задачи както пред надзора, така и към участниците на този пазар?

- Би следвало да се мисли в посока на създаване на стимули пред дружествата да излязат „на светло“ и да потърсят фи-

нансиране на дейността си чрез публичния фондов пазар. Вярно е, че листването на нови дружества е сложен процес, в който участват различни лица и институции. От една страна, въвеждане на данъчни стимули, грижата за което е на финансовото министерство и данъчната администрация. От друга страна, достъпът до капиталовия пазар не трябва да се затруднява излишно. В тази посока КФН е следвала политиката на пълна прозрачност и предсказуемост в прилаганата от нея политика при разглеждане на проспекти за публично предлагане на ценни книжа. Нормативните срокове за произнасяне по проспекти, след което се извършва листване на борсата, са кратки - в рамките на две до три седмици. Таксата, която заявителите дължат на КФН за разглеждане на внесените проспекти, не е висока и не би трябвало да представлява значителна трудност. Това е валидно и по отношение на разходите, таксите и комисионите, дължими на борсата и централен депозитар. Появата на борсата на нови и интересни емитенти е ясен знак, че финансирането на капиталовия

пазар успешно конкурира в последните години банковото кредитиране и в немалко отношения е много успешен и удачен вариант.

Цялата инвестиционна общност следва разумно и отговорно да се отнесе към заявените намерения от страна на сериозни институции за приватизацията на Българска фондова борса (БФБ). Вярно е, че има множество кандидати и това е похвална оценка за потенциала на българския капиталов пазар. Кой от тях е по-добрият избор не бих се ангажирала да напраща, би било твърде амбициозно. Но това е правилен път, за да се вградим успешно в европейските структури и осигурим нови възможности пред родния пазар на ценни книжа. Сигурна съм, че в условията на добрата конкуренция между утвърдени партньори ще се напраща верен избор, за да се осигури сигурност, прозрачност, равнопоставеност и бързина при сключването на сделки, което е абсолютно необходимо предпоставка за защита на българските инвеститори.

Въпросите заглава ИЛЕАНА СТОЯНОВА