



ВОДЕЩАТА В ЦЕНТРАЛНА И ИЗТОЧНА ЕВРОПА БЕЛГИЙСКА ФИНАНСОВА ГРУПА КВС КУПИ ДЗИ



(Продължава от бр. 4)

Първи стъпки в България

ИСТОРИЧЕСКИТЕ И КУЛТУРНИ ВРЪЗКИ МЕЖДУ БЪЛГАРИЯ И БЕЛГИЯ СА МОТИВ ЗА БЕЛГИЙСКАТА ФИНАНСОВА ГРУПА ДА КУПИ ДЗИ

Както ви уведомахме в миналия брой, сделката бе обявена официално на тържествена пресконференция, която се проведе на 14 февруари в зала „Средец“ на хотел „Шератон“ - София. В този брой ви предлагаме втората част на публикацията ни по този повод.

МЯСТОТО НА КВС В БЕЛГИЯ И В ЕВРОПА

КВС държи второ място в Белгия със силно присъствие в преуспеващия динамичен район Фландрия, в Европа е на 19-о място сред банковите институции, а сред финансовите институции в Централна и Източна Европа (ЦИЕ) заема 3-ото място по консолидирани активи, клонове и брой служители. Пазарният дял в банковото дело в Белгия е между 20%-25%, а в застраховането - 9% (общо застраховане) и 15% (животозастраховане). Общият баланс на групата към 30.06.2006 г. възлиза на 320.4 млрд. евро, в т.ч. контролен пакет 15.2 млрд. евро; потребителски влогове 178.8 млрд. евро; потребителски заеми за 119.3 млрд. евро и резерв „Животозастраховане“ 19.9 млрд. евро. За последните 4 години стойността на акциите на групата се е увеличила над 3 пъти и достига 36 млрд. евро към 8.02.2007 година. Нетната печалба на КВС към деветмесечието на предишната година достига до 2 797 млн. евро.

В областта на банкирането КВС държи над 9 процента, а маржът на платежоспособност в застраховането е 343%.

„Имаме много амбициозни цели за периода от 2007 - 2009 година със среден ръст на печалба от акция 12%, усреднена възвръщаемост на собствения капитал - минимум 18.5%, съотношение разходи/приходи в банкирането - 55%, а комбинираното съотношение в общото застраховане до 95%“ - обясни **Андре Берген**.

ЗА ГРУПАТА РАБОТЯТ ОБЩО 51 000 СЛУЖИТЕЛИ

В Белгия специалистите са 20 000; в страните от ЦИЕ - 25 000, в други страни - 6 000 души.

Клиентската мрежа наброява 11 милиона души, от които 3.3 млн. души в Белгия, 6.9 млн. в ЦИЕ и 0.8 млн. в други страни.

КВС се стреми да бъде независим, многоканален, средногалам банков застраховател, обслужващ частни лица и малки и средни предприятия в определени европейски страни, като предоставя експертни знания по управление на активи и финансови пазари с цел постигане на висока печалба чрез ефективност, ориентираност към клиента, корпоративна политика за подкрепа на служителите и добро управление на риска.

Още от началото на XX век Белгия е била инвеститор номер едно в българската промишленост и един от важните търговски партньори. Белгийски ръководители са ръководили някои от най-големите производствени предприятия в България. В последното десетилетие на XX век Белгия отново заема мястото на активен икономически партньор на страната ни.

Още в началото на миналия век много българи продължават образованието си в Белгия. Освен това българската конституция е създадена по модел на белгийската.

ЗАЩО КВС СЕ ИНТЕРЕСУВА ОТ БЪЛГАРИЯ ДНЕС?

„България вече е член на ЕС от началото на 2007 г., а това беше основната причина да стъпим на този пазар - сподели **Ян Ванхевел**. - Членството на страната ви за нас е важен стимул. Освен това страната се вписва в нашата обща стратегия да стъпим на източноевропейския пазар и да инвестираме в ЦИЕ. Ние търсим страни, които имат висок ръст в банковото и в застрахователното дело както за частни лица и фирми, а също така демонстрират стабилна макроикономическа и политическа среда, и нормативна уредба. Имаме намерение да развиваме бизнес в страни, които са стабилни в икономическа, политическа и правна среда. България отговаря доста добре на тези изисквания. Освен това в страната ви от няколко десетилетия работят около 62 белгийски фирми.“

КВС е първата белгийска финансова група, инвестираща в България.

ЗАЩО ФИНАНСОВАТА ГРУПА ДЗИ Е ПРИВЛЕКАТЕЛНА ЗА КВС?



В България ДЗИ предлага на белгийската група уникална платформа за навлизане на пазара поради факта, че има водещо място и дългогодишно присъствие в страната, а също така и добре развита национална многоканална мрежа за продажби. Компанията е безспорен лидер на застрахователния пазар по животозастраховане и общо застраховане. Освен това ДЗИ успешно се конкурира с международните застрахователни компании на българския пазар.

КВС има за цел да осигури

ри растеж и добро бъдеще на ДЗИ като застраховател, а това ще е полезно за частните и корпоративни клиенти, за служителите и агенти, и брокери, за акционерите, а и за цялото българско общество.

Предвижданията на белгийската група са, че в рамките на КВС Grup ДЗИ ще увеличи критичната маса на застрахователните дейности в портфейла на КВС. Като лидер на пазара застрахователната компания ДЗИ ще допринесе с допълнително ноу-хау и опит в застраховането и ще насърчи единдействието чрез съществуващото франчайзингово

во застраховане на КВС в ЦИЕ.

„По принцип ние сме дошли в България, за да останем завинаги - продължи **Ян Ванхевел**. - Желаяме да укрепим силните страни, бизнес модела и утвърдената марка на ДЗИ, като добавим към това успешния модел на нашата група за банковото застраховане. Ще отговорим на нуждите на местните частни и корпоративни клиенти и ще осигурим най-подходящия продукт в подходящия момент - застра-

хователен, банков или друг финансов продукт.

Разчитаме на местния ръководен екип, който разполага с ефективна самостоятелност и отговорност за развитие на местния бизнес в рамките на ясно определена стратегия, управленска рамка и отчетност на групата. Радваме се, че сме в България, и се надяваме, че ни очаква прекрасно бъдеще заедно.“

КАКВО ЩЕ ПРЕДЛОЖИ КВС НА БЪЛГАРСКИЯ ПАЗАР?

Ще има нови, иновационни продукти, съобразени с нуждите на клиентите. Ще продължат инвестициите във вече укрепналата и професионална мрежа за продажби на Група ДЗИ както в България, така и в региона.

КВС ИМА НАД СТОГОДИШНА ИСТОРИЯ, КАТО ЗАПОЧВА ДА РАБОТИ ОЩЕ ПРЕЗ XIX ВЕК

Групата стартира дейността си извън границите на Белгия след 1999 г. в първите нови страни-членки на ЕС - Полша, Чехия, Словакия и Унгария, а по-късно в Словения, Сърбия и Румъния. В момента стъпва на пазара и в България.

Моделът, който КВС се старее да развие в тези страни, е един т.нар. „домашен модел“, т.е. да се превърне във вътрешна, местна компания, която спазва традициите и специфичните особености на съответната държава. Затова групата обикновено не се представя със своето име, а приема имената на компаниите,

които притежава в страните от ЦИЕ.

Направените инвестиции в застраховането в ЦИЕ са общо 0.6 млрд. евро. В Полша групата държи 2-о място в общото застраховане и 7-о в застраховането по живот; в Чехия съответно - 5-о и 3-о място; в Унгария - 6-о и 7-о място; в Словакия - 6-о и 5-о място, и в Словения - 4-о място на пазара.

От края на 2006 г. белгийската група обръща поглед към страните с предстоящо членство в

ЕС. Придобива лизингово дружество, борсов посредник и застрахователен брокер в Румъния, банка в Сърбия и брокерска компания в Унгария, а като финал мощна застрахователна компания и инвестиционно дружество в България.

ЧАСТ ОТ СТРАТЕГИЯТА НА КВС

е развиване и растеж на вече придобитите компании в различните региони на Европа - обясни г-н Ванхевел:

„Нашият план предвижда разрастване в ЦИЕ, което се базира на единен бизнес модел за банково застраховане, тъй като сме най-инте-

рираната банкова група в Източна Европа. Целта е да се постигне общ растеж във всяка отделна страна, като се достигне пазарен дял в рамките на 10%. В следващите 3 години имаме амбицията да увеличим броя на банковите клонове с 30% в страните, в които сме стъпили вече. Желаяме да увеличим кръстосаните продажби; да усъвършенстваме мрежите на застрахователните агенти, като ги увеличим с около 5 600 в посочените страни; нови продукти, нови методи на работа; да изградим повече трансгранични мрежи; да оптимизираме корпоративния подход към клиентите -

т.е. продаваме услуги не само на индивидуални клиенти, а и на дружества; да се засили и усъвършенства прякото ръководство в клоновете ни.

С придобиването на ДЗИ ние смятаме, че това ще ни даде още повече мощ в ЦИЕ, където България има утвърдена позиция.“



Материалите от пресконференцията подготвиха ИЛЕАНА СТОЯНОВА и ПЕТЪР АНДАСАРОВ
Използвани са и отговори от специалните интервюта с **Андре Берген** и **Ян Ванхевел**
Снимки **ГЕОРГИ ДЕРМЕНДЖИЕВ**