

Атанас Янаджиев - управител на ЗПАД „Армеец“ - Агенция Хасково

РАБОТАТА МИ В „АРМЕЕЦ“ НАПЪЛНО МЕ УДОВЛЕТВОРЯВА И НЕ БИХ Я СМЕНИЛ С ДРУГА

Вие работите вече близо 10 години в застрахователния бранш, с какво ви привлича „Армеец“, за да го предпочетете и да не го смените досега с друго дружество?

- Започнах работа във застрахователния бранш преди 10 години - в началото като инспектор, а след това през 1999 год. след проведен конкурс и преценка от мен за нови по-добри възможности за развитие в застраховането приех да работя като управител на Агенция Хасково в ЗПАД „Армеец“. През годините тръпката на отговорната работа, с много динамика на

не можете да забравите никога?

- Учил съм се преди всичко от колегите, с които съм работил в началото, от колегите ми в Централно управление, от преподавателите в СА „Д.А. Ценов“ - гр. Свищов, и най-вече от практиката, придобита през годините на работа.

- Кой от уроците по застраховане е най-важният за вас?

- Коректността и лоялността към компанията, в която работя, към клиентите на дружеството. А към колегите си да бъдем честни и искрени.

- Всеизвестно е, че ЗПАД



отношение към цените й на пазара?

- ЗПАД „Армеец“ е сред лидерите в нашия регион в автомобилното застраховане. Изграждането на агентската мрежа и добрата работа с брокерите помага за обхвата на всички населени места по задължителната застраховка „Гражданска отговорност на МПС“. Считам, че тарифата по тази застраховка трябва

Атанас Янаджиев е роден на 07.04.1959 год. в гр. Ивайловград, Хасковска област. Завършил е ВСИ - гр. Пловдив, със специалност инженер агроном, и СА „Д. А. Ценов“ - гр. Свищов - магистър по застраховане.

До 1992 год. е работил като председател на земеделска кооперация, а от 1997 год. е в областта на застраховането - отначало като застрахователен агент, по-късно като инспектор в МЗПК „Европа“, а от 1999 год. - в ЗПАД „Армеец“ като управител на агенция гр. Хасково.

Принцип, от който се ръководи в живота и в работта си: „Коректност, вяра в доброто“.

Хоби - спорт.

Семейно положение - женен, има една дъщеря - студентка.

на след приватизацията на дружеството с нови тарифи и продукти, които предлагаме на застрахователния пазар. Добрата атмосфера на работа, личната мотивация и най-вече коректността към нашите клиенти, води до непрекъснатия ръст, който бележи ЗПАД „Армеец“ на българския застрахователен пазар.

- Какво бихте казали за ролята на стратегията и на продуктовата политика, които се прилагат в дружеството?

- Целите, които сме си поставили, са да бъдем сред водещите застрахователни компании в България. Затова се стремим да предложим на нашите клиенти най-добрите продукти в застраховането, най-доброто обслужване и най-бързата ликвидация на щети.

- А сега ще ви помоля да представите екипа на агенцията в Хасково и на офисите във вашия район?

нов. Целта на ликвидационния център е да бъдат обслужвани преписките и изплащани щетите в срок до 48 часа, след като бъдат предоставени всички необходими документи.

- Бихте ли отбелязали най-важните ви успехи през 2006 г. и на какво се дължат те? А какво показват резултатите ви за първото тримесечие на тази година?

- За изминалата 2006 год. резултатите на Агенция Хасково са едни от най-добрите сред агенциите ни. С добрата си работа с агентите и с нашите брокери в района доказахме, че агенция Хасково при ЗПАД „Армеец“ е сред водещите в бранша. Резултатите през първото тримесечие, които постигнахме, показват тенденция, че сме на правен път за постигането на целите, които са ни поставили от ръководството на ЗПАД „Армеец“.

да бъде съобразена с това, че България е член на Европейския съюз и лимитите на отговорност са много високи. И че тарифната политика на застрахователните дружества трябва да бъде съобразена с тези лимити.

- ЗПАД „Армеец“ получи отново високо признание - избрането му за най-силна марка в застрахователния бранш от „SuperBrands“. Как посрещнахте тази новина и какво значи за вас това?

- Това много ни зарадва - мен и целия колектив, че сме част от ЗПАД „Армеец“. Такова признание не се дава и получава всеки ден. Считам, че избрането на „Армеец“ в „SuperBrand“ е вече нещо много голямо, което трябва да отстояваме и да утвърждаваме.

- Какви цели си поставяте през 2007-а - първата европейска година за България и за българското застраховане?

- Целите през 2007 г., които сме си поставили, е развитие на агентската мрежа и подобри взаимоотношения и по-добра работа с брокерите. Да защитим позициите извоювани от „Армеец“ в нашия район и да оправдаем доверието на ръководството на дружеството. Да бъдем сред водещите компании в застраховането в България.

- Какво бихте пожелали на себе си, на колегите ви от екипа и от целия застрахователен бранш?

- Пожелавам много успехи и професионална реализация на себе си, на колегите ми и на всички в бранша. Много късмет и коректност в работата на всички застрахователи.

Въпросите зададе ПЕТЪР АНДАСАРОВ



застрахователния пазар, ме превличаше да не го сменя с друго дружество.

- Бихте ли споделили какво е за вас застраховането и удовлетворява ли ви напълно тази професия?

- Застраховането за мен е едно голямо предизвикателство, с което се сблъсквам всеки ден в моя живот. То води до по-големия контакт с хората, решили да се доверят на нас като застрахователно дружество. На този етап професията ми като застраховател напълно ме удовлетворява и затова не бих я сменил с друга.

- Имате ли учители по застраховане, чиито имена

„Армеец“ е едно от най-динамично развиващите се и стабилни дружества на българския застрахователен пазар. Кое е най-характерното за атмосферата в него и на какво се дължи според вас непрекъснатото повишаващият се ръст в това му развитие, за да стане истински хит?

- Динамиката на развитието на ЗПАД „Армеец“ започ-



- Екипът, с който работим, е изграден от млади перспективни, можещи и отдадени на работата си служители. Имаме изградени офиси в градовете Свиленград, Харманли, Димитровград, а в останалите райони на областта работим с едни от най-добре обучените агенти и брокери. Служителите, които са винаги на разположение, са трима инспектори - Кремена Христова, Валентина Каракачанова, Красимира Василева и един специалист по информационно обслужване - Доротея Тенева.

Изграждаме ликвидационен център, който стартира през месец април и се оглавява от инж. Кольо Железа-



- ЗПАД „Армеец“ е лидер в автомобилното застраховане. Твърде много шум се вдигна и вдига за задължителната застраховка „Гражданска отговорност“. Бихте ли ни казали как работите по нея и какво е вашето



ЗАСТРАХОВАТЕЛНО И ПРЕЗАСТРАХОВАТЕЛНО
АКЦИОНЕРНО ДРУЖЕСТВО
Армеец АД

1000 София, ул. „Ст. Караджа“ 2,
тел./факс: (02) 981 13 40; 981 13 69; 987 06 61
e-mail: office@armees.bg www.armees.bg