

С Ивета Николова, управител на „Инстрейд“ ЕООД, разговаряме

# ЗА РАЗВИТИЕТО НА БРОКЕРСКИЯ БИЗНЕС

## ● В Бургас бе открит нов офис

- Поради невероятно голямия брой регистрирани брокери не може все още да се избистри брокерският застрахователен пазар и да се направи реален анализ с реално класиране. Как впрочем изглежда този пазар във вашите очи?

- Регистрацията на голям брой брокери се дължи на развитието на икономиката, което провокира и развитието на застрахователния бизнес, тъй като се увеличават потребностите от застрахователна защита. Обикновено човек е склонен да проявява оптимизъм, без да мисли за опасностите, които могат да го сполетят. Чрез застраховането всеки аспект от живота ни се предпазва от случаенности, намалява се риска и се създава възможност за постигане на поставените задачи и цели. Появата на големи застрахователни отговорности изисква гъвкаво разпределение на риска при тяхното пласиране. Застрахователните брокери са тези, които могат да предложат най-добрата застрахователна защита поради доброто познаване на пазара и да предлагат



компетентна и своевременна информация, която да помогне на кандидатите за застраховане да склучат застрахователни договори при най-добри условия. Брокерът е довереното лице на застрахования. В България пазарният дял на брокерите е твърде нисък в сравнение с пазара в ЕС и САЩ, което означава, че в България има голям брой посредници с малък премиен



приход.  
- В последно време се появява информация, че броят на брокерите и агентите намалява. Такова ли е и вашето наблюдение и на какво се дължи според вас този отлив на посредници в застраховането?

- Това е така и причините са комплексни:  
- засилен контрол от

страна на държавата чрез регуляторния орган - КФН, на база Кодекс за застраховане;

- преорганизацията на външната мрежа на самите застрахователи;  
- освен подходящата професионална подготовка посредникът трябва да има и лични качества - контактност, честност, убедителност;

- застрахователните компании продават редица застрахователни продукти само директно чрез офисите си.

- И в тази връзка -



наличието на Общия застрахователен европейски пазар брокер ще заеме полагащото му се място на застрахователния пазар в България, каквото е по света, защото за различка от агента той не участва само до подписването на застрахователните договори, а е организатор в застраховането и премахва със своите професии

максимално качество при обслужване на нашите клиенти, като същевременно с това покриваме всички стандарти на съвременния застрахователен бизнес. Бургас е един от бурно развиващите се в икономическо отношение градове, където искаме да утвърдим името „Инстрейд“ като синоним на професионална работа и коректно отношение към нашите клиенти и да допринесем за подобряване на репутацията и увеличаването на доверието към застрахователните брокери в града.

- Какви са целите или каква е целта, която си поставяте до края на 2007 година?

- „Инстрейд“ ЕООД е сформиран от млад и амбициозен екип, който



сионални функции:

- информационни функции - контакт с клиента, проучване на пазара от името на клиента;

- консултантски функции - пласиране и оценка на риска;

- предлагане и пласмънт на застрахователните продукти;

- застрахователен одигт;

- ликвидационни функции.

- Наскоро сте открили нов офис в гр. Бургас. Значи разширявате своята дейност. Бихте ли разказали повечко за това?

- Да, на 04.06.2007 г. официално открихме нов офис в Бургас. Офисът представлява солидна инвестиция, чрез която гарантираме

## Санди - недвижими имоти предлага

- покупка, продажба, отдаване и наемане под наем
- отпускане на ипотечни кредити
- управление на недвижим имот
- пренасяне на дома и офиса, почистване

1202 гр. София, ул. „Белградчик“ №1 (непосредствено до Централна автогара), ет. 2, офис 3, тел: 931 39 66, тел/факс: 931 39 77, 0897 / 87 37 37, sandy\_ni@abv.bg, www.sandi.imot.bg

ТРЯБВА ВИ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ВСЕКИ НОВ СТРОИТЕЛНО-ИНВЕСТИЦИОНЕН ПРОЕКТ В БЪЛГАРИЯ?

WWW.BCC.BG ДАВА ИНФОРМАЦИЯ И ИЗПРАЩА Е-MAIL СТОЧНИТЕ ДАННИ ЗА ОБЕКТА, ИНВЕСТИТОРА, ПРОЕКТАНТА И СТРОИТЕЛЯ.

WWW.BCC.BG



Бонус\*

1. При плащане на годишен абонамент получавате 2 месеца бесплатен достъп!

2. При плащане на шест месечен абонамент получавате 15 дни бесплатен достъп!

3. При ползване на комплексна услуга включваща:

- годишен абонамент за системата BCC.BG
- рекламиен банер на заглавната страница на BCC.BG

Получавате отстъпка до 30% от базовата цена

www.bcc.bg



Balkan Consultancy Center

UBB AIG Life

## “ОББ- Ей Ай Джи Лайф Застрахователно дружество” АД Двойно по-спокойни

Централен офис: София 1404, бул.“България” 75,  
тел.+359 2 818 6191, факс + 359 2 818 6201

AIG Life

Осигурете  
Важните  
неща  
В живота!



има за цел стъпване и развитие на дейността ни в още няколко града, формиране на балансиран портфейл, утвърждаване името и позициите на фирмата на пазара, при което се предлагат всички видове застраховки, а не само масово предлаганото автомобилно застраховане. Възнамеряваме също да разширим своята дейност и в страните, членки на Европейския съюз, тъй като вече имаме интерес от наши клиенти. Работим усилено по въпроса и се надяваме в близките месеци да се похвалим с няколко нови офиса.

- И накрая какво бихте пожелали на себе си и на колегите от екипа, с които работите?

- Амбиция и желание за развитие, откритост и прямота в отношенията. Това е най-малкото, кое то мога да пожелая, а всичко останало остава в ръцете на колективата.

С ИВЕТА  
НИКОЛОВА  
Ви срещна  
ПЕТЪР АНДАСАРОВ